اقتصاد ایران

توافق بر سر بنزین ۱۲

بورس

استاندارد تجدید ارزیابی دارایی شرکت‌ها ۱۳

اقتصاد جهان

ثروت وزیر دارایی آمریکا ۱۴

اقتصاد جهان

نخست وزیر سابق، کارمند مورداک ۱۴

۳۰ درصد توان سپاه در سازندگی است

ادامه از صفحه اول

■پس برای انجام پروژه در شرایط مختلف دستورالعمل های ویژه‌ای وجود دارد؟

بله، دستورالعمل وجود دارد. اگر خدای ناکرده اتفاق خاصی پیش بیاید ما باید به نیروی دفاعی سپاه کمک کنیم اما این پیش‌بینی را هم کرده‌ایم که چون ۷۰ درصد توان سپاه آمادگی دفاعی را کاملاً دارا است نیاز ما خیلی کم است. اما به هر حال اگر کشور تهدید شود همه مملکت باید برای دفاع بسیج شود.

■نکته دیگری بر سر حضور سپاه در فعالیت‌های اقتصادی مطرح می‌شود. بالاخره شما بخشی از یک نیروی نظامی هستید. ابزارهای نظامی گری را هم دارید. یک پیمانکار بخش خصوصی چطور می‌تواند با شما رقابت کند. شما ابزارهایی در اختیار دارید که بقیه پیمانکاران ندارند. بالاخره...

چه ابزارهایی مثلاً داریم؟

■ابزارهای خاص نظامی وجود دارد دیگر. قدرت دارد، سلاح دارد، نهادهای نظامی برخوردکننده دارد. منظور من این نیست که چنین اتفاقی می افتد، بلکه می خواهم بگویم اینها وجود دارد. چگونه پیمانکاری که در بخش خصوصی فعالیت می کند می‌تواند این درک را داشته باشد که شما هم مثل یک پیمانکار معمولی وارد پروژه یا مناقصه شده‌اید و ارتباطی با ابزارها و ماموریت‌های نظامی ندارید؟

الحمدلله قانون و مقررات مربوط به حضور در مناقصات و کار کردن وجود دارد. بسیاری از پروژه‌هایی را که قرارگاه سازندگی خاتم‌الانبیا(ص) در آن حضور دارد به وسیله برنده شدن در مناقصه کسب کرده است. قیمت پایین داده‌ایم. اما همین قیمت پایین را طوری نداده‌ایم که صرفاً برنده شویم و بعد بحث‌هایی دیگر پیش بیاید. ما معتقدیم پروژه را با همان قیمتی که در ابتدا دادیم تمام کنیم. نه اینکه دو سال کار کنیم بعد بگوییم پول کم آوردیم. شما اگر روند مناقصات را نگاه کنید می‌بینید گاهی در مناقصات قرارگاه نفر پنجم یا ششم می‌شود. ما معتقدیم باید رقابت باشد. در هر کاری هم باید رقابت باشد. اما رقابت سالم، نه اینکه خدای نکرده بخواهیم کسی را حذف کنیم. طوری هم حذف کنیم که از کل مملکت حذف شود. خیر، اصلاً نباید این طور باشد. باید رقابت باشد تا قیمت‌ها تعدیل شود و توانمندی‌ها ظهور پیدا کند.

■اما شما پروژه‌هایی را نظیر همین قرارداد احداث خط لوله عسلویه- ایرانشهر با ترک تشریفات مناقصه گرفته‌اید؟

اگر ترک تشریفات داده‌اند به دلیل این است که قبلاً سابقه‌مان را دیده‌اند. حتماً یک کاری انجام داده‌ایم که راغب شده‌اند پروژه را به صورت ترک تشریفات مناقصه به قرارگاه بدهند.

■به طور مثال در همین پروژه فازهای ۱۵ و ۱۶ پارس جنوبی که تا پایان هفته قراردادش امضا و کلنگ آن زده خواهد شد شما چه سابقه‌ای داشتید که با ترک تشریفات پروژه را گرفتید؟

اولین کلنگ در منطقه پارس جنوبی را همین قرارگاه خاتم‌الانبیا(ص) زده است. آبگیری که الان برای کل فازها مورد بهره‌برداری قرار می گیرد توسط قرارگاه خاتم‌الانبیا ساخته شده است. آن هم در کمترین زمان و با بهترین کیفیت. بنابراین اولین پیمانکاری که وارد عسلویه و پارس جنوبی شده قرارگاه خاتم‌الانبیا بود.

■آقای عابد، شما مهندس نفت هستید. بهتر می‌دانید که ساخت یک آبگیر با یک پالایشگاه ۲ میلیارد دلاری خیلی فرق دارد.

بله. همین طور است. اما ما تاسیسات مربوط به پروژه زیادی ساخته‌ایم. مخازنی که ساخته‌ایم الان هم در فازهای مختلف پارس جنوبی به بهره‌برداری می‌رسد و هم در پروژه‌های دیگر وزارت نفت. تاسیساتی که می‌سازیم مثلاً برای تصفیه‌خانه‌ها یا تلمبه‌خانه‌ها دارای مشخصات صنعتی است. این را هم توجه داشته باشید که قرارگاه خاتم‌الانبیا(ص) برای به دست آوردن پروژه فازهای ۱۵ و ۱۶ پارس جنوبی در مناقصه‌ای بین‌المللی شرکت کرد و برنده شد. بعد از برنده شدن ما، شریک خارجی کنسرسیوم به دلیل سیاسی و مسائل بین‌المللی در دقیقه ۹۰ عقب کشید. درست یک روز قبل از امضای قرارداد. یعنی ما باید بنشینیم که کشوری مثل قطر چهار برابر ایران در سال گذشته از ذخایر پارس جنوبی برداشت کند؟! آن هم به خاطر کار مهندسی. البته قبول دارم که کار مهندسی پروژه کار بسیار پیچیده‌ای است و باید به آن ارزش دهیم. ولی ما خودمان فازهای دیگری را ساخته‌ایم و مشاورهای خوبی در سطح کشور داریم. چرا از آنها استفاده نکنیم. هم رتبه دارند، هم تخصص و هم استعداد نفتی. همین کشورهای عربی از مشاوران ایرانی استفاده می‌کنند. اگر ما به اینها بها بدهیم و از توانشان استفاده کنیم، آنها هم می‌توانند کمک‌مان کنند.

■شما برنامه‌ای برای استفاده از پیمانکاران و مشاوران داخلی دارید؟

سپاه پاسداران بنا ندارد به تنهایی در فازهای ۱۵ و ۱۶ کار کند. ما کنسرسیوم داریم و می‌خواهیم پیمانکاران مختلف را بیاوریم. ضمن اینکه برخی تجهیزات فازهای ۱۵ و ۱۶ باید توسط کارخانه‌های خاصی ساخته شود. هر پیمانکاری هم به غیر از ما بیاید باید آن تجهیزات را سفارش دهد. حالا یا ساخت داخل باشد یا ساخت خارج. البته اکثراً ساخت داخل است.

■حالا مفصل به فازهای ۱۵ و ۱۶ می‌پردازیم. بحث ابتدایی من نیمه‌تمام ماند. می‌خواهم بدانم آیا فعالیت قرارگاه سازندگی خاتم‌الانبیا(ص) از فعالیت‌های نظامی سپاه پاسداران جدا است یا خیر؟

کاملاً جدا است.

■پیمانکاران و کارفرمایان چگونه می‌توانند اطمینان داشته باشند که می‌توانند با شما در یک فضای آزاد رقابت و یا بر شما نظارت کنند؟

آن روزی که قرارگاه سازندگی خاتم‌الانبیا(ص) تاسیس شد منشور سازندگی از طرف فرماندهی معظم کل قوا ابلاغ شد. این منشور سازندگی یک دیوار بین بخش سازندگی و بخش دفاعی ایجاد کرد تا این دو بخش از هم جدا باشند و مزاحم همدیگر نباشند. به همین شکل هم الان عمل می‌شود. آنهایی که کار نظامی انجام می‌دهند با آنهایی که در کار سازندگی حضور دارند از یکدیگر جدا هستند.

■پس چرا جنابعالی با یونیفورم نظامی در مراسم امضای قرارداد احداث خط لوله هفتم ظاهر شدید. در همین ساختمان قرارگاه من بعضی‌ها را با یونیفورم نظامی دیدم.

اینکه اشکال ندارد. آنهایی که یونیفورم نظامی می‌پوشند یک نوع احترام می‌گذارند. این موضوع که خللی در کار ایجاد نمی‌کند. الان بنده کت و شلوار پوشیدم. نباید بپوشم؟ ممنوع است؟ خیر ممنوع نیست. اگر جلسه‌ای باشد و رسمیت داشته باشد خب یونیفورم می‌پوشند.

■اینکه می‌گویید دیوار محکمی بین بخش سازندگی و دفاعی وجود دارد به طور اولیه باید در ظاهر نمود پیدا کند. بالاخره ما با یک ظاهر نظامی روبه‌رو می‌شویم. اگر این دیوار وجود دارد چرا نباید شما هم مثل سایرین با لباس شخصی در مراسم امضای قرارداد ظاهر شوید؟

در جلسه امضای قرارداد خط لوله هفتم تنها دو نفر لباس نظامی پوشیده بودیم. آن هم به خاطر فرماندهی محترم کل سپاه پاسداران بود. وقتی ایشان تشریف می‌آورند زیردستش باید احترام قائل شود. اینکه آن روز لباس نظامی پوشیدم به این دلیل بود. وگرنه در کارگاه‌ها که می‌رویم این طور نیست. حتی در سربرگ‌های قرارگاه هم آرم سپاه وجود ندارد. وجود دارد؟ در کدام کارگاه ما ابزار نظامی وجود دارد؟ چنین چیزی نیست.

■می‌دانید چرا این سئوالات را می‌پرسم. من معتقدم نیروی نظامی یک حرمتی دارد. یک جایگاه خاصی دارد. پیمانکار یا کارفرما چطور می‌تواند پشت یک میز وارد بحث‌های مختلف با او شود؟

از ابتدا هم اعلام کرده‌ایم که ما به‌عنوان یک پیمانکار هستیم. جایگاه‌مان هم جایگاه پیمانکار است. این طور نیست که خدای ناکرده ما از موضع نظامی بگوییم کسی نمی‌تواند به ما چیزی بگوید یا سئوالی بکند. خیر، این طور نیست. ما در مواقع سازندگی تمام مشخصات شرایط عمومی پیمان را رعایت می‌کنیم. در شرایط عمومی همان سه ضلع کارفرما، مشاور و پیمانکار قرار دارند. ما در جایگاه پیمانکار هستیم و براساس دستور کار می‌کنیم.

ادامه در صفحه ۱۲

عکس: مهدی حسنی، شرق

تفسیر اقتصادی

دو خار در چشم آمریکا

فرزانه سالمی

در روزگاری نه‌چندان دور صداهای منتقد سیاست‌های آمریکا در خاورمیانه چنین استدلال می‌کردند که در پشت برنامه «گسترش دموکراسی» آمریکا در منطقه می‌توان به راحتی استراتژی واشینگتن برای کنترل منابع انرژی منطقه را دید. اما در همان زمان که آمریکا خود را در خاورمیانه به جنگ عراق مشغول کرده بود در راه کنترل منابع انرژی در خلیج فارس، دریای خزر و آفریقا از روسیه و چین رودست خورد. اکنون کار به آنجا رسیده است که استراتژی کنترل منابع جهانی انرژی به نتیجه عکس منجر شده و ائتلافی را در جبهه مقابل آمریکا قرار داده است که به همکاری گسترده‌ای برای مقابله با تلاش آمریکا برای کنترل امنیت انرژی در منطقه و جهان مشغولند. اگر چنین روندی ادامه پیدا کند منتقدان هم باید به جای سخن گفتن از برنامه «گسترش دموکراسی» آمریکا از برنامه «افزایش نفوذ روسیه و چین بر منابع نفت و گاز جهان» حرف بزنند. و به همین خاطر بی‌راه نیست سخنانی که این روزها در خصوص لزوم به دست آوردن دل روسیه و چین برای موفقیت برنامه‌های آمریکا در عرصه انرژی مطرح می‌شود. سردمداران امروزی کاخ سفید چندان علاقه‌ای به نصیحت و مشورت ندارند. به همین خاطر بود که در کاخ سفید به پند و اندرزهای «هنری کیسینجر» معمار گسترش روابط آمریکا با چین در دوره ریاست‌جمهوری ریچارد نیکسون هم بی‌محلی شد و به جای آنکه گسترش روابط واشینگتن به پکن مورد توجه قرار گیرد دولتمردان کاخ سفید سعی کردند به هنگام سفر «هوجین تائو» رئیس‌جمهوری چین به آمریکا در ماه آوریل به جای پذیرایی رسمی از او در هنگام شام به یک ناهار رسمی اکتفا کنند و به اصطلاح چندان او را تحویل نگیرند. چند هفته بعد نوبت روسیه رسید. «دیک چنی» معاون رئیس‌جمهور آمریکا در لیتوانی به طرز شدید و بی‌سابقه‌ای از سیاست‌های ولادیمیر پوتین در عرصه انرژی و دموکراسی و حقوق بشر انتقاد کرد و مسکو را به در پیش گرفتن استراتژی «ارعاب و اخاذی» در عرصه انرژی متهم کرد. چند روز بعد «کاندولیزا رایس» وزیر امور خارجه آمریکا هم از لزوم «اعمال فشار بر روسیه برای انجام اصلاحات دموکراتیک، سخن گفت و در جریان سفر خود به منطقه جنوب شرقی آسیا چین را نیز «قدرت منفی» منطقه خواند.

ادامه در صفحه ۱۲

VIERA

تجربه‌ای نو از واقعیت
۶۵ اینچ پلاسما

TH-65PV500

- پلاسمای HD نسل هشتم با XGA Resolution
- سیستم هماهنگی رنگ VIERA
- ضبط و پخش ویدئو نی MPEG4 بر روی کارت SD
- ورودی HDMI و ورودی کامپیوتر
- قابلیت پخش چند تصویر

پلاسمای ۶۵ اینچ Viera پاناسونیک نشانگر اوج تکامل تلویزیون می باشد.
سیستم Quick Motion Picture Response بهترین تصویر را برای صحنه های پرسرعت مثل مسابقات ورزشی و فیلمهای سینمائی به نمایش می گذارد. عظمت مسابقات فوتبال را با پاناسونیک تجربه کنید.

پاناسونیک
بازرگانی بانیان الکترونیک

www.panasonic.ae

Panasonic ideas for life

مراکز فروش تهران و شهرستانها:
بلوریان - ۶۶۷۳۴۷۴۷ بهار ۷۲-۶۶۷۲۱۳۱۴ بهترین های دنیا - ۶۶۷۰۸۲۵۷ پایتخت - ۸۸۷۸۵۶۹۲ پارس کالا - ۶۶۷۰۳۱۶۶ پاناسونیک - ۸۸۳۰۷۶۸۵ پرشیان - ۳۳۵۰۲۰۳۰ پیوند - ۸۸۳۱۶۲۵۷ تیراژه - ۴۴۴۹۱۸۰۴ تکنیک - ۶۶۴۰۸۰۱۹ حافظ - ۷۷۵۴۸۸۳۷ دیپلمات - ۶۶۷۰۳۴۳۰ روزنه - ۶۶۷۰۳۳۷۰ سادات - ۳۳۵۰۳۶۲۱ شماره یک - ۲۲۸۵۰۰۷۷ طریقی - ۶۶۴۶۹۷۹۱ قدس - ۳۳۱۲۵۷۸۲ کامران - ۶۶۷۱۹۹۱۱ کمالی - ۶۶۴۰۱۷۷۹ گوهرد - ۷۷۵۰۶۴۷۲ گالری محبی ۶۶۷۲۱۵۹۱ مهدی ۶۶۷۱۴۷۱۳ ونوس ۶۶۷۰۹۸۰۲ اصفهان ارکیده - ۲۲۲۲۴۵۷ چلگردی - ۲۳۳۰۱۶۸ دیدار - ۶۲۶۸۴۸۴ شهرام - ۲۲۰۵۵۳۲ مرکزی - ۲۳۶۶۲۶۹ اهواز نیری - ۲۲۱۵۶۶۵ نیک نفس - ۲۲۲۵۰۶۴ هدیه - ۲۲۲۶۰۸۶ اراک رنجبران - ۲۲۲۸۸۷۵ نگار فیلم ۳۲۵۷۸۱۵ آبادان کاظمی - ۴۴۲۸۴۲۰ آمل مهرگان - ۲۲۵۴۵۴۷ بناب بابایی - ۷۲۲۲۴۹۲ بوشهر ستاره - ۲۵۲۶۸۹۳ بندر عباس مرکزی پاناسونیک - ۲۲۲۱۶۶۰ تبریز افشین ۱-۳۳۱۶۷۶۲ افشین ۲-۵۵۴۱۷۷۷ مقامی - ۵۵۱۳۷۷۳ رشت آذرکالا - ۳۲۲۸۳۹۱ ساری پیام صوت - ۲۲۲۹۳۷۲ شیراز جعفری - ۲۲۲۷۵۹۱ مویدی - ۲۲۴۷۸۶۰ نازک - ۲۲۲۲۷۲۱ قم صالحی - ۶۶۱۴۹۷۶ قزوین ایران تصویر - ۲۲۲۸۳۰۰ کرج توانایی - ۲۲۲۴۳۳۱ رضا - ۲۲۲۸۶۲۷ سروش - ۲۲۲۲۸۵۶ کرمان لوازم خانگی ۸۰۲-۲۲۲۳۶۹۹ مهر - ۲۲۳۱۸۴۲ گناوه مقیقت - ۳۲۲۳۱۵۸ مشهد البرز - ۸۴۵۸۶۰۰ خانه پاناسونیک - ۷۱۱۳۵۵۳ دستمالچیان - ۲۲۵۵۹۷۱ تور نمونه - ۶۶۶۶۹۳۹ یزد یکتا - ۶۶۶۱۵۷۰