

ادامه از صفحه ۴

هشدار زنگنه به آمریکا

... گفت: ما پیش‌تر در امور مهندسی و تأمین تجهیزات هم وارد می‌شدیم و هنوز بسیاری از شرکت‌ها همین انتظار را دارند، اما راهبرد ما تغییر کرده است و دیگر خرید تجهیزات و تأمین کالا را انجام نمی‌دهیم و این امور مستقیم به پیمانکار واگذار می‌شود.

آب پاک‌ی روی دست دواطلبان استخدام

مدیرعامل شرکت ملی نفت ایران افزود: این شرکت فقط نظارت کارفرمایی را انجام می‌دهد، به‌همین دلیل هم برنامه‌ای برای استخدام نیروی انسانی نداریم و متقاضیان باید برای استخدام و کار، به پیمانکاران و شرکت‌های بهره‌بردار مراجعه کنند. به‌دلیل جدیدبودن این برنامه‌ریزی و نبود هماهنگی و آمادگی و تطبیق پیمانکاران و شرکت‌ها با این روش، قراردادهای واگذاری بهره‌برداری میدان‌ها را دوساله امضا می‌کنیم تا توانمندی شرکت‌ها ارزیابی شود و آنها هم با روش اجرایی کار تطبیق یابند.

خارجی‌ها زبان ما فهمیدند

کاردر به امضای سه قرارداد نفتی در قالب مدل جدید در سال گذشته اشاره کرد و گفت: مذاکره چند قرارداد دیگر نیز در حان نهایی‌شدن است، ضمن اینکه با گذشت زمان، شرکت‌های خارجی زبان الگوی جدید قرارداد نفتی را بهتر درک کرده‌اند و این موضوع کمک زیادی به پدیدرفت مذاکرات کرده است.

او در میانه کلام خود به تهدیدهای ترامپ هم اشاره کرد و گفت: شرکت‌های خارجی که در آمریکا فعالیت ندارند، برای ادامه همکاری با ایران قرص و محکم هستند و همه تلاششان این است که در سرمایه‌گذاری و توسعه صنعت نفت ایران حضور یابند.

زیر بار زور نمی‌رویم

او داشتن ذخایر غنی و ارزان‌بودن قیمت تولید نفت در ایران را از مهم‌ترین مزایای ایران برای سرمایه‌گذاری عنوان کرد و افزود: ایران قابل حذف در بازار انرژی نیست و به‌طور طبیعی علاقه‌مند نیستیم که به ما زور گرفته شود. استفاده از تعامل بهترین راهکار است. ما خواهان گفت‌وگوهای منطقی هستیم، همان‌گونه که در برجام به این روش توانستیم به دستاوردهای خوبی برسیم.

کاردر ادامه داد: در گذشته که تحریم سازمان ملل حاکم بود، کمی روابط نفتی این دچار خلل شد، اما اکنون که کار به اینجا نخواهد کشید، بعید می‌دانم بازار سنتی ایران اثر بپذیرد و می‌توانیم بازار را کنترل کنیم.

به گفته او: اگر تحریم‌ها آغاز شود، مشکلی در اخذ پول نفت نخواهیم داشت. درحال‌حاضر پول نفت بدون مشکل دریافت می‌شود. صد درصد سهام بانکی در آلمان متعلق به ایران است و فکر نمی‌کنم مشکلی در این زمینه پیش بیاید.

معاون وزیر نفت با تأکید بر اینکه ایران قابل حذف از حوزه انرژی نخواهد بود، یادآور شد: قطعاً شل‌اویل‌ها و شل‌گس‌ها نمی‌توانند جایگزین میادین بزرگ نفتی و گازی دنیا مانند ایران شوند، ضمن اینکه ما ارزان‌ترین کشور دنیا هستیم و نیروی جوان متخصص زیادی نیز در اختیار داریم.

او در پاسخ به اینکه ریسک فساد در قراردادهای نفتی وجود دارد، با رد فساد گسترده در این زمینه گفت: ارقامی که تاکنون در این زمینه اعلام شده، اثبات نشده است، اما باید یادآور شوم که تمامی روند مذاکرات ضبط می‌شود و بصورت جلسه تهیه می‌شود تا تخلفی صورت نگیرد.

حضور بخش‌های نظامی گاهی به سرعت پروژه‌ها کمک می‌کند

معاون وزیر نفت در پاسخ بر پرسش «شرق» مبنی بر اینکه چرا دوباره رویکرد وزارت نفت با وجود انتقادات وزیر از حضور نظامیان در این بخش، برپیکر شده است، گفت: مسئله امنیتی در برخی مناطق از جمله مکران و جاسک دارای اهمیت است و حضور نظامیان به سرعت انجام پروژه‌ها هم کمک می‌کند، البته رویکرد وزارت نفت بر همکاری با نظامیان نیست؛ اما در نظر داشته باشید که حضور بانک‌ها و بخش‌های ازاین‌دست به‌عنوان بخش خصوصی باید در نظر گرفته شود، نه شبه‌دولتی و خصولتی.

توسعه صنعت نفت با پول مردم

مدیرعامل شرکت ملی نفت همچنین درباره توسعه صنعت نفت با پول مردم نیز توضیح داد: یکی از آسیب‌های ما این بود که قبلاً مدل منظم مالی و مهندسی داشتیم، اما اکنون در ای‌بی‌سی‌ها وای‌پی‌دی‌ها یک صندوق پروژه در بورس تعریف کرده‌ایم و در این رابطه تأمین سرمایه ۶.۳ میلیارد دلاری در قالب این صندوق پروژه است. مکانیسم پرداخت سود نیز به این شکل است که برای سهام‌داران حساب ارزی باز می‌کنیم و در سررسید شرکت‌ها، دلار به آنها خواهیم داد و مبادله‌التفاوت دلار هزارهزارو ۲۰۰ تومانی را قیمت روز تسویه می‌شود. این ایده اکنون در حال بررسی در شورای اقتصاد است.

توتال ۹۰ میلیون دلار تاکنون خرج کرده

کاردر در ادامه با اشاره به حضور توتال در فاز ۱۱ پارس جنوبی گفت: اگر توتال از توسعه فاز ۱۱ خارج شود، سه‌ماهش به شرکت چینی تعلق می‌گیرد و منابعی دریافت نمی‌کند. زمانی که میدان به تولید رسید، توتال می‌تواند درصدی از شریک خود بگیرد. درحال‌حاضر در شرکتی که توتال می‌خواهد انتخاب کند، کمی اختلاف‌نظر کارشناسی داریم. توتال تاکنون ۹۰ میلیون دلار در فاز ۱۱ خرج کرده است.

محمد مساعد: از روزگاری که یک تار سیبل ضمانتی معتبر در بازار بود تا امروز که بانک مرکزی تلاش می‌کند با ایجاد سامانه‌هایی مانند صیاد، اعتبار را به ابزارهای تضمینی مانند «چک» برگرداند، سال‌ها گذشته؛ اما تلاش برای حفظ اعتبار تضامین همچنان ادامه دارد؛ اما در ایران امروز چک، هم ابزار فعالیت اقتصادی است، هم آینه دق فعالان بازار. هر فروشنده‌ای چند چک برگشت‌زده در آستینش دارد و هر وکیلی چند پرونده برای زنده‌کردن سرمایه‌هایی که امید چندانی به زنده‌شدن‌شان نیست، طبق آمارهای بانک مرکزی چیزی حدود ۱۵درصد چک‌های صادرشده در کشور در سال گذشته برگشت خورده‌اند که ارزش‌شان چیزی حدود ۲۰درصد کل ارزش چک‌های صادرشده در همان سال بوده است. ارقامی که به‌خوبی نشان‌دهنده وضعیت اسفبار چک‌ها در ایران هستند. دراین‌بین آگهی‌هایی در برخی سایت‌های آگهی‌دهنده وجود دارند که نشان می‌دهند در همین بازار آشفته چک و ضمانت، دلالاتی هم هستند که چک می‌فروشند، ضمانت می‌کنند، سوء اثر چک‌های برگشتی را رفع می‌کنند و از همین طریق روزگار می‌گذرانند.

راسته چک فروش‌ها

با یکی از آگهی‌دهندگان تماس می‌گیریم. آن سوی خط جوانی پاسخ می‌دهد و سؤال اولش این است که چند چک لازم داریم. او حتی نمی‌پرسد که این چک را برای کجا و چه مقدار می‌خواهیم و وقتی می‌گویم که تنها به یک چک نیاز داریم، پاسخ می‌دهد که ۴۷۰ هزار تومان بابت آن خواهد گرفت. بعد نوبت به سؤالات بعدی است. برای ضمانت وام ۵۰ میلیون تومانی، همین چک ۴۷۰ هزار تومانی کافی است؛ اما اگر بخواهیم وامی بگیریم که نیازمند دریافت گردش حساب باشد، اوضاع فرق می‌کند. او می‌گوید: «چک شرکتی دارم. بهت می‌دهم. هم گردشش خوب است و هم حسایش صاف است. کارش خوب است». این چک ۵۵۰ هزار تومان فروخته می‌شود و می‌تواند هم برای تسهیلات استفاده شود و هم برای هر نوع ضمانت دیگری. او اضافه می‌کند «برای سفارت می‌شه. نگران نباش» و این یعنی مسئله تنها چک شرکت نیست؛ بلکه آن شرکت که چنین چکی را می‌فروشد، آمادگی دارد که شما را به‌عنوان یکی از مدیران خود نزد سفارت‌های خارجی هم ضمانت کند. با شماره تماس یک آگهی دیگر تماس می‌گیریم. این

آگهی‌دهنده می‌گوید اگر تعداد چک‌ها بیشتر از سه چک باشد، هر چک را ۴۵۰ هزار تومان می‌فروشد و برای تعداد کمتر ۴۰۰ هزار تومان می‌گیرد. البته اینها به شرطی است که مبلغ چک پایین باشد و اگر مبلغ بالاتر برود، قیمت چک هم بیشتر می‌شود. بار دیگر با شماره دیگری با او تماس می‌گیریم و می‌پرسیم برای خرید خودرو به چهار چک با فاصله زمانی سه‌ماهه نیاز داریم. می‌گوید قیمت این چک‌ها هم هر برگ ۴۵۰ هزار تومان است؛ اما فعلاً امکان ارائه‌اش به سالیان و مدیران خودرو وجود ندارد؛ چراکه «چوب‌خطمان پیش سایپا و مدیران خودرو پر شده» و برای این دو شرکت باید یکی، دو ماهی صبر کنیم؛ اما برای ایران‌خودرو و پارس‌خودرو می‌توانیم همین امروز چکمان را با یک بیسک موتورری در هر جای تهران که بخواهیم، تحویل بگیریم و در ازای آن قیمت هر چک به‌علاوه سفته به ارزش رقم آن را به همان بیک تحویل بدهیم. یک فروشنده دیگر که هر برگه چک را ۴۰۰ هزار تومان می‌فروشد، عکسی از چک هم برایمان می‌فرستد. چکی متعلق به یک شرکت خصوصی که هر چه تلاش می‌کنیم، هیچ ردی از آگهی تأسیس چنین شرکتی نمی‌یابیم. یکی دیگر از چک‌فروشان تنها چک می‌فروشد و سفته‌ای هم بابتش نمی‌خواهد. او هر برگه چک را ۵۰۰ هزار تومان می‌فروشد و می‌گوید: «ممکن است دیگران قیمت کمتری بدهند؛ اما من فقط چک مطمئن می‌دهم که استعلام بانکی و گواهی امضا و پرینت

اقتصاد



«شرق» از آگهی‌های دلالی چک و ضمانت‌نامه‌ها گزارش می‌دهد

راسته معجزه‌گرها

حساب جاری و مدارک شناسایی صاحب حساب هم همراهش هست و یک وکیل هم بر آن نظارت می‌کند و هیچ مشکلی هم بابتش وجود ندارد». او اضافه می‌کند که «حالا ممکن است کسی باشد قیمت کمتری بگوید؛ اما حتماً یک جای کارش می‌لنگد. یا چک دزدی است یا بالاخره گیری دارد. انتخاب با خودتان است». واقعا هم راست می‌گوید؛ آگهی‌ها که مخصوص ضمانت «وام ازدواج» است، انتخاب‌های زیادی در راسته چک‌فروش‌ها داریم.

راسته ضامن‌ها

گروه دیگری هم هستند. آنها که پای ضمانت وام‌ها هستند و طرح‌ها و پیشنهادهای مختلفی را در برابرشان می‌گذارند. با شماره تماس یکی از آگهی‌ها که مخصوص ضمانت «وام ازدواج» است، تماس می‌گیریم. آن سوی خط، فردی که می‌گوید بازنشسته است، اعلام آمادگی می‌کند که در ازای ۵۰ درصد مبلغ تسهیلات، ضمانت وام ازدواجمان را انجام دهد.

به قول خودش ازدواج از شما و ضمانتش از من. این گونه رایجی از ضمانت وام است که در آن، فردی که ضمانت وام را بر عهده می‌گیرد، در قبال آن نیمی از وام را می‌گیرد و اقساط آن را هم با شما شریک می‌شود. با یکی دیگر از آگهی‌ها تماس می‌گیریم تا بفهمیم چه ضمانتی وجود دارد که ضامن اقساط وام را پرداخت کند. این آگهی‌دهنده که کارمند یک شرکت خصوصی معتبر است، می‌گوید «کاری ندارد.

با هم می‌رویم در یک دفتر رسمی ثبت می‌کنیم که این شراکت را انجام داده‌ایم و سر وقت هم قسطش را می‌دهیم. اصلاً اگر کسی بخواهد نگران باشد، من باید نگران باشم که شما قسطت را به موقع می‌دهی یا نه، وگرنه تکلیف من که مشخص است». از لحن این آگهی‌دهنده مشخص است که این‌قدر بازار خوب هست و مشتری زیاد که لازم نیست چندان بازارگرمی کند و نگران ناراحتی ما باشد، ضامن‌ها به همین گروه محدود نمی‌شوند. گروه دیگری هم هستند که حاضرند ضمانت انجام بدهند و در قبال آن ۱۰ تا ۳۰ درصد مبلغ وام را «شرینی» بگیرند. این گروه از ضامن‌ها بیشتر مناسب متقاضیانی هستند که با آن‌قدر گرفتارند که چاره‌ای جز پذیرش این توافق ندارند یا امکان گرفتن وام‌های کم‌بهره مثل وام اشتغال‌زایی یا وام جانبازان و عشایر و مانند آن را دارند و کسر ۱۰ تا ۳۰ درصد از مبلغ وام، نهایتاً معادل نزدیک‌شدن نرخ بهره وامشان به بهره تسهیلات متعارف است. این گروه از مشتریان با انواع و اقسام آگهی‌هایی روبه‌رو می‌شوند که مخصوص ضمانت چنین وام‌هایی است و البته کار راحتی هم برای چنین توافقی در پیش دارند.

راسته معجزه‌گرها

به جز گروهی که چک و ضمانت می‌فروشند، دسته دیگری هم هستند که سوءاثر چک‌هایتان را در سراسر کشور رفع می‌کنند. فرایند کار نیز بسیار ساده است. شما لاشه چک یا گواهی عدم پرداختتان را به این واسطه‌ها تحویل می‌دهید. آنها ساعتی بعد در یک دفترخانه رسمی، گواهی رضایت از طرف شاکی شما را صادر می‌کنند و شما این گواهی را به بانک ارائه می‌کنید و دسته‌چک تازه می‌گیرید. فرایندی ساده که عملاً تمام قوانین مربوط به مجازات بانکی صادرکنندگان چک بلامحل را دور می‌زند و دور از چشم کسی که از شما طلبکار است، دسته چک تازه‌ای در اختیارتان قرار می‌دهد. اگر طلبکار شما شخصیت حقیقی باشد، رفع سوءاثر برای هرچک یک میلیون و ۲۰۰هزار تومان هزینه دارد و اگر طلبکار شخصیت حقوقی باشد، دو میلیون تومان برای هر برگه چک خواهید پرداخت. دلالات این راسته این‌قدر خیالشان راحت است که برعکس دو گروه دیگر هم آدرس محل کارشان را می‌دهند و هم در آگهی خود شماره تماس تلفن ثابت داده‌اند. کسب‌وکاری که عملاً یک معنی بیشتر ندارد؛ به چک اعتماد نکنیم.

برگزاری جشنواره امتنان در هفته کارگر

اورند پیشرو برنده جایزه کار آفرین بر تر در رده کشوری و استانی شد



در سال ۹۶ از دکتر حمیدرضا صمدی از شرکت اورند پیشرو تقدیر به عمل آمد که احمدرضا صمدی به نیابت از مدیریت این مجموعه تندیس کارآفرین برتر را از رییس جمهور دریافت کرد.

هدیه کارآفرین برتر در سطح استانی نیز در روز کار و کارگر از سوی مقامی استاندار تهران به آرمان موسوی مدیرعامل شرکت اورند پیشرو اهدا شد.اورند پیشرو با بیش از ۲۰ سال سابقه در زمینه نوآوری و طراحی سیستم‌های خودرویی به عنوان بزرگ ترین شرکت زیر مجموعه هلدینگ رایزکو فعالیت دارد.

از کارگران، گروه‌های کار و واحدهای نمونه کار کشوری از گروهی از کارگران نمونه و واحدهای نمونه ملی تقدیر به عمل آورد.این جشنواره در سطح استان نیز سه‌شنبه گذشته برگزار شد.در بخش تقدیر از واحدهای نمونه ملی کارآفرینی



جایزه کارآفرین برتر در رده کشوری و استانی به شرکت اورند پیشرو تولید کننده سیستم های خودرویی تعلق گرفت. یک‌شنبه گذشته در جشنواره ملی امتنان از دکتر حمیدرضا صمدی به عنوان کارآفرین نمونه ملی سال ۹۶

از سوی حجت‌الاسلام و المسلمین دکتر حسن روحانی ریاست جمهوری تقدیر به عمل آمد.سه شنبه گذشته نیز این جایزه به مدیرعامل شرکت اورند پیشرو اهدا شد. حجت الاسلام والمسلمین دکتر حسن روحانی به مناسبت هفته کارگر، در بیست و نهمین جشنواره ملی قدردانی