

گذر

قبل از حمله به همدیگر عملکرد خودمان را ببینیم

● دبیر انجمن قطعه‌سازان در واکنش به صحبت‌های رئیس بانک مرکزی مبنی بر فشل‌بودن صنعت خودرو، با بیان اینکه قبل از حمله به یکدیگر باید از عملکرد خودمان ارزیابی داشته باشیم، ابراز امیدواری کرد دود این دعوای به چشم مردم نرود.
به گزارش فارس، مازیار بیگلر در نشست خبری، در واکنش به صحبت‌های رئیس کل بانک مرکزی مبنی بر فشل‌بودن صنعت خودروسازی، اظهار کرد: قبل از اینکه به یکدیگر حمله کنیم و توپ را به زمین هم بیندازیم، باید از عملکرد خودمان ارزیابی داشته باشیم.او ادامه داد: از رسالت‌های بانک مرکزی، حفظ ارزش پول ملی و همچنین کنترل حجم نقدینگی است. علاوه بر این، وصول مطالبات خارجی نیز باید از طریق بانک مرکزی انجام شود؛ درحالی‌که بانک مرکزی قادر به برگرداندن این مطالبات نیست.او تاکید کرد: در این شرایط باید خودمان را در جایگاه قاضی قرار دهیم و ببینیم چگونه عمل کرده‌ایم. وقتی رئیس کل بانک مرکزی با جملاتی دور از شان خود، صنعت خودرو را خطاب قرار می‌دهد، باید انتظار بروز اتفاقاتی مانند پرداخت‌نشدن تسهیلات به صنعت خودرو را هم داشته باشیم. وی افزود: آقای همتی در جلسه‌ای خودروسازان را خطاب قرار داده که نماینده شرکت‌های خودرویی یا قطعه‌سازان در آن جلسه حضور نداشته‌اند. امیدواریم دود این مسائل و دعوای به چشم مردم نرود و کاشش تولید خودرو و تاخیر در تحویل خودروها اتفاق نیفتد.بیگلر با تاکید بر اینکه قطعه‌سازان در هر شرایطی کیفیت تولیدات خود را کاهش نمی‌دهند، گفت: درحال حاضر تأمین بسیاری از قطعات ازجمله قطعات الکترونیکی و های‌تک به دلیل تحریم‌ها با مشکل روبه‌رو است و حتی اگر پول قطعه را هم داشته باشیم، نمی‌توانیم آن را حمل و وارد کشور کنیم.او با بیان اینکه بارها از بانک مرکزی خواهش کردیم دستورالعمل پرداخت تسهیلات بانکی را طوری اصلاح کند که بانک‌های عامل قادر به پرداخت این تسهیلات باشند، گفت: این دستورالعمل طوری نوشته شده که بانک‌ها قادر به پرداخت تسهیلات ارزی نیستند؛ زیرا مشکلاتی در مصوبه دولت وجود دارد.

اقتصاد

کارشناسان با بررسی ابزارهای مالی توسعه صنعت نفت پیشنهاد دادند

معاملات کاغذی نفت آینده

انتشار «اوراق فروش نفت» برای جذب سرمایه‌های داخلی

شرق: در شرایط تحریم که نفت ایران برای فروش خود دچار چالش اساسی است، جذب سرمایه‌های خارجی برای توسعه صنعت نفت هم با چالش مواجه شده است. برای این مشکل، چه راهکاری وجود دارد؟ آیا ابزارهای مالی برای گذران امور صنعت نفت و گاز و توسعه این بخش وجود دارد؟ این موضوعی است که مؤسسه مطالعات انرژی ایران در کنفرانس «توسعه نظام مالی در صنعت نفت» قصد بررسی و پاسخ‌گویی به آن را داشت. در نشستی که دیروز در این زمینه برگزار شد، رئیس مؤسسه مطالعات انرژی گفت: «برای تأمین سرمایه و توسعه صنعت نفت و گاز، طیف مختلفی از ابزارهای مالی از روش تهرات تا استفاده از رمزارزها را مد نظر داریم».

۶ میلیون بشکه نفت و گاز در داخل استفاده می‌شود

علی مبینی‌دهکردی گفت: ۹.۵ میلیون بشکه نفت و گاز در کشور تولید می‌شود که معادل شش میلیون بشکه آن در داخل کشور به مصرف می‌رسد. این در حالی است که این شش میلیون بشکه در روز ظرفیت مناسبی برای صرفه‌جویی دارد. به گفته دهکردی، شدت مصرف انرژی ایران حدود پنج تا شش برابر متوسط جهانی و حدود ۱۰ تا ۱۲ برابر کشورهای توسعه‌یافته است. این مقام مسئول افزود: باید به‌صورت دقیق بررسی کرد چطور می‌توان فعالیت‌های مشترکی بین ابزارهای مالی و صنعت نفت ایجاد کرد که در این زمینه می‌توان از ظرفیت استارت‌آپ‌ها استفاده کرد. البته باید گفت صنعت نفت به‌طور جدی نیازمند سرمایه‌گذاری است که استفاده از سرمایه خارجی به دلیل اعمال تحریم‌ها برای ایران ناممکن شده است. از سوی دیگر ایران به دلیل تحریم‌های بانکی در انتقال مالی نیز دچار مشکل است.

این مقام مسئول ادامه داد: بر اساس برآوردهای سال ۸۳ برای توسعه صنعت نفت در سال نیازمند ۲۰ میلیارد دلار سرمایه‌گذاری هستیم البته این رقم برای شرایط کنونی مشخص نیست. برای بهبود صنعت پتروشیمی نیازمند سرمایه‌گذاری بالغ بر ۲۵ میلیارد دلار، برای بهبود شرایط پالایشگاه‌ها ۱۷ تا ۱۸ میلیارد دلار و برای بهبود اوضاع نیروگاه‌ها ۱۴ میلیارد دلار در سال سرمایه‌گذاری نیاز داریم.

ایجاد خط اعتباری چینی و روسی برای دوزدن دلار

درهمین‌باره حسین عبده‌تبریزی، اقتصاددان نیز با بیان چند راه‌حل اعلام کرد: اگر خط مبادله با چین و روسیه فراهم شود، می‌توانیم محدودیت دلار و یورو را دور بزنیم یا استفاده از سیستم تهرات روش دیگری است که با آن می‌توانیم محدودیت‌ها را پشت‌سر بگذاریم.

عبده‌تبریزی در ادامه گفت: روش‌های تهرات و رمزنگار از جمله روش‌های انتقال مبادلات پولی هستند که می‌توان مورد بررسی قرار داد. البته این‌گونه نیست که رمزارزها بتوانند مسائل مبادله پولی نفت ایران را به کل حل کنند اما ابزار جانی هستند که کار با آنها ضرورت دارد.

فروش نفت آتی ایران در بازارهای بین‌المللی

مهدی حسینی، رئیس پیشین کمیته بازرگاری قراردادهای نفتی ایران با اشاره به اینکه در بخش بالادستی صنعت نفت ریسک سرمایه‌گذاری بسیار بالاست می‌گوید: در بخش بالادستی صنعت نفت، نیازمند سرمایه‌گذاری خارجی از سوی کسانی هستیم که از خرید ریسک، پول می‌سازند. در این

اقتصاد

کارشناسان با بررسی ابزارهای مالی توسعه صنعت نفت پیشنهاد دادند

معاملات کاغذی نفت آینده

انتشار «اوراق فروش نفت» برای جذب سرمایه‌های داخلی



بخش شرکت‌های نفتی با آورده سرمایه و تکنولوژی می‌توانند به توسعه صنعت نفت کمک کنند اما در شرایط تحریم، چنین امکانی برای صنعت نفت برقرار نیست.حسینی با هشدار درباره زبان غیب‌ماندن از توسعه میدان نفتی و گازی از همسایگان و همین‌طور تولید ثروت می‌افزاید: این رخدادها، قدرت و اثرگذاری سیاسی و اقتصادی ایران را در بازارهای بین‌المللی می‌کاهد، بنابراین باید به دنبال راهکارهایی برای جبران این عقب‌افتادگی در شرایط تحریم بود. ظرفیت‌سازی یعنی قدرت؛ بنابراین باید متاسب با مبادین کشور به ظرفیت‌سازی اقدام کنیم.او با تاکید بر اینکه درحال حاضر، مخازن نفتی ایران بسیار قدیمی هستند و دچار افت شده‌اند، هزینه‌های فراوانی می‌طلبند و باید به سمت آن برویم که هزینه‌های آن را کاهش دهیم گفت: درحال حاضر ما مانده‌ایم و تکنولوژی سنتی و توان داخلی. با تکنولوژی سنتی می‌توان میدان اکتشافی اما توسعه‌نیافته را پیش برد. تا تحریم‌ها به اتمام برسد. در این شرایط، ضرورتا نیازمند سرمایه هستیم و اینجاست که خودمان باید سرمایه‌گذاری کنیم. این سرمایه‌ها مقرر بود از طریق صندوق ذخیره ارزی (صندوق توسعه ملی) برای توسعه زیرساخت‌های بخش صنعت به‌ویژه نفت و گاز، مورد استفاده قرار گیرد. چنین اقدامی در نروژ به‌این‌صورت انجام شد که تمام سرمایه‌های تجمع‌شده در این صندوق در خارج از این کشور سرمایه‌گذاری شده و سود آن به صندوق بازگشته است. درحال‌حاضر یک تریلیون دلار در این صندوق سرمایه‌گذاری شده است. چنین اقدامی در کشور صورت نگرفت و اکنون سرمایه مورد نیاز برای توسعه زیرساخت‌ها را در اختیار نداریم.رئیس پیشین کمیته بازرگاری قراردادهای نفتی ایران با بیان اینکه فاکتور منابع صندوق توسعه ملی کافی نیست، ادامه می‌دهد: درحال‌حاضر بالای ۱۰ شرکت را در ایران به‌عنوان شرکت‌های E&P (اکتشاف و تولید) شکل داده‌ایم و در انتظار هستیم که در آینده به غول‌های نفتی تبدیل شوند. این شرکت‌ها هم توانایی مالی سنگینی را که پروژه‌ها نیازمند آن هستند، در اختیار ندارند؛ بنابراین باید به مشکل ابزار مالی در حل گره اصلی اقدام کنیم. در قراردادهای IPC و پیش‌تر در قراردادهای بای‌بک در بخش‌های بالادستی، قرار بر این بود که هر شرکتی که در ایران برای همکاری ورود کرد و به نتیجه رسید، از محل حداقل ۵۰ درصد درآمد حاصل از تولید نفت، هزینه‌کرد و سود خود را دریافت کند.

او ادامه می‌دهد: به عقیده من، بهترین راهکار استفاده از سهم این

شرکت‌هاست. به‌این‌ترتیب که این شرکت‌ها مقرر است پس از دو، سه سال، به تولید برسند و سرمایه‌گذار به سهم خود از ۵۰ درصد تولید نفت یا گاز دست پیدا کند. یکی از راهکارهایی که در بازارهای بزرگ مالی جهان صورت می‌گیرد، پیش‌فروش نفت است. در دیداری که با رئیس بورس نایمکس داشتم، اعلام کرد تا صد میلیون بشکه در روز، معاملات کاغذی نفت آینده را انجام می‌دهند. به نظر من می‌توان در ایران نیز از این روش بهره گرفت. اگر شرکت ملی نفت اعلام کند که می‌توان ۲۵ هزار بشکه نفت را پیش‌فروش کرد، چند مزیت برای کشور دارد: نخست آنکه منجر به جذب سرمایه خواهد شد که برای توسعه صنعت نفت هزینه شده و آینده را تضمین می‌کند. دوم آن است که این شرکت‌ها می‌توانند به شرکت ملی نفت که امروز گرفتار فروش نفت است و به‌تنهایی برای فروش آن اقدام می‌کند، در فروش نفت کمک کنند و به علت خصوصی‌بودن در تحریم قرار نگیرند. سوم اینکه به علت بهره‌گیری از کارگزاری‌های بورسی، بازار بورس نیز می‌آموزد چگونه در بازارهای آتی فعالیت کند. به عبارتی می‌توان با پیش‌فروش نفت‌هایی که این شرکت‌ها از آن سهم خواهند داشت، نفت تولید آینده را امروز به فروش رساند و نقدینگی را تأمین کرد.

انتشار «اوراق فروش نفت» برای جذب سرمایه‌های داخلی

رئیس پیشین کمیته بازرگاری قراردادهای نفتی ایران با اشاره به روش جایگزین دیگر نیز تصریح می‌کند: راه‌حل بعدی، استفاده از بازار داخلی است؛ زیرا به هر حال ریسک بازار خارجی در شرایط تحریمی کم‌اکن باقی است. در چنین شرایطی، بورس نفت می‌تواند با انتشار «اوراق فروش نفت» اقدام به فروش نفت کند. این اوراق با اوراق قرضه، صکوک یا مشارکت متفاوت است و می‌توان به‌عنوان یک ابزار مالی جدید از آن بهره‌مند شد. با این روش می‌توان نقدینگی موجود در کشور را جذب سرمایه‌گذاری در توسعه صنعت نفت کرد؛ اما شرط آن، این است که کف قیمت نفت امروز را شرکت ملی نفت ایران کارنتی کند. با انتشار اوراق ۱۰بشکه، صد بشکه و هزار بشکه‌ای نفت می‌توان مردم را به سرمایه‌گذاری دعوت کرد و البته این اطمینان را به آنها داد که هرگاه خواهان بازگشت پول خود بودند، این امکان فراهم خواهد بود؛ البته پس از گذشت دو سال که شرکت‌های E&P (اکتشاف و تولید) به بهره‌برداری برسند. با این حال اعلام شود که در صورت استمرار سرمایه‌گذاری، سود مابه‌التفاوت افزایش قیمت نفت به جیب خریداران خواهد رفت و از آنجا که پیش‌بینی می‌شود قیمت نفت در آینده رو به صعود بگذارد، این جذابیت قطعا وجود خواهد داشت و سرمایه‌داران ایرانی به‌جای آنکه در بورس روی شرکت‌هایی که سرنوشته مشخصی ندارند، سرمایه‌گذاری کنند، مجاب می‌شوند به خرید اوراق فروش نفت اقدام کنند. شرکت‌های E&P (اکتشاف و تولید) می‌توانند از این روش برای پروژه‌هایی که درصد بالایی به رyal نیازمند هستند، استفاده کنند.به گفته او، این دو روش به‌عنوان دو روش مکمل هم بسیار عملیاتی‌تر از روش‌هایی خواهند بود که اوراق مشارکت، صکوک و قرضه عمل خواهد کرد؛ زیرا در آن موارد نیازمند آن هستیم که بلافاصله به خریداران سود بپردازیم؛ اما در این اوراق، پرداخت سود منوط به بهره‌برداری شرکت‌های E&P (اکتشاف و تولید) خواهد بود.

۲۳۷ هزار دستگاه خودرو طی دو دهه صادر شد

۲۰ متقاضی جهانی برای محصولات سایپا



تقاضا و نیاز بازار سوریه به محصولات جدید، سایپا در نمایشگاه بین المللی دمشق ۲۰۱۹ اقدام به رونمایی از محصولات جدید اتوماتیک خود (ساینا و کوئیک) کرد که با استقبال گسترده مشتریان بالقوه مواجه شد. سایپا برنامه دارد در سال های آتی، انواع محصولات تجاری خود شامل وانت های سبک و سنگین را در سایت سوریه خود به تولید برساند.

عراق:گروه خودروسازی سایپا از سال ۱۳۸۲ صادرات خودرو را به کشور عراق آغاز کرده است. برند سایپا در بازار عراق به دلیل ارزان بودن قیمت قطعات یدکی، دسترسی آسان مشتری به محصولات و قطعات، وجود تعمیرگاه ها و شبکه گسترده خدمات پس از فروش در اکثر شهرهای کشور عراق و نیزصرف پایین بنزین خودروهای تولید شرکت سایپا، به سرعت گسترش و معتبر شد به صورتی که بسیاری از تاکسی داران عراقی ترجیح به خرید خودروی سایپا ۱۳۱ و جایگزینی آن بجای محصولاتی مانند کیا، نیسان، رنو و ... کردند. موجب راه اندازی موجود در بازار خودرو کشور عراق طرف رها اندازی خط تولید خودروهای تیبا و ۱۳۱ در این کشور شد. امروزه بیش از ۱۶۰ هزار دستگاه انواع خودروهای تولیدی گروه خودرو سازی سایپا درکشور عراق در حال ترددند که عمده آنها در سیستم ناوگان تاکسیرانی بکار گرفته شده اند. با وجود مشکلات مختلف در مسیر صادرات خودرو به کشور عراق، نظیر تغییر قوانین و مقررات و تعرفه های گمرکی و تغییر استانداردها و نیز تحریم های یکجانبه آمریکا علیه شرکت های خودرو ساز ایرانی، گروه خودرو سازی سایپا در نظر دارد تا با معرفی محصول اکونوم مجهز به گیربکس اتوماتیک به بازار عراق، در سال آتی بتواند به فروش ۵ هزار دستگاهی خودرو در این بازار دست یابد.

لبنان:گروه خودروسازی سایپا طی دو دهه گذشته با هدف گسترش بازارهای صادراتی اقدام به مذاکره با طرف های فعال در بازار لبنان کرد که این امر نهایتاً منجر به عقد قرارداد همکاری فروش و خدمات پس از فروش با یکی از متقاضیان موجود در بازار بسایر استراتژیک و رقابتی این کشور در بهمن ماه سال ۹۴ شد و متعاقب آن به عنوان تنها خودروساز در سطح خاورمیانه موفق به عرضه و فروش حدود ۴۰۰ دستگاه از انواع محصولات خودروهای سواری و تجاری در بیش از ۱۰ مدل شد. روند همکاری با نمایندگی لبنان با سرمایه گذاری تقریبی ۴۵۰ میلیون دلاری جهت نمایشگاه ۸ طبقه ای و ایجاد ۸ نمایندگی مرتبط و خدمات پس از فروش محصولات گروه سایپا در نقاط مختلف لبنان و همچنین تبلیغات گسترده تلویزیونی، رادیویی، بیلبورد، شبکه های اجتماعی و نیز مشارکت در نمایشگاه اختصاصی صنعت خودرو جمهوری اسلامی ایران در بیروت آغاز شد. شایان ذکر است، گروه خودروسازی سایپا در نظر دارد با حفظ و ارتقاء مزیت های رقابتی خود و نیز معرفی محصولات جدید، طی سه سال آینده، صادرات خود به کشور لبنان را تا سقف ۱۰ میلیون دلار افزایش دهد.

سوریه:با پایان دوران جنگ در سوریه و شروع بازسازی و احیای اقتصادی این کشور، سایپا توانست در ماه های پایانی سال ۱۳۹۶، سایت تولیدی خود در شهر حمص را احیاء کرده و ارسال پک های تولیدی محصولات پُرطرفدار خود در این بازار (سایپا۱۳۱ و سایپا۱۳۲) را از سر بگیرد، همچنین محصولاتی همچون تیبا و تیبا ۲ در شرکت سیویکو (سایپاسوریه) به جرگه محصولات تولیدی وارد شد. با افزایش

خبر

توضیحات وزیر کار درباره مشکلات آذراب

● وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی با بیان اینکه شرکت آذراب از شرکت‌های مهم در صنعت کشور به شمار می‌رود، گفت: دولت تمام‌قد تلاش می‌کند تولید پایدار در این شرکت از سر گرفته شود.به گزارش فارس، محمد شریعتمداری درباره مشکلات کارگری در شرکت آذراب، سانه‌زنده قطعات صنعت نفت و نیرو گفت: مالکان شرکت متعقد به پرداخت حقوق مراد و شه‌ریو کارگران آذراب شده‌اند.او افزود: مسئله بعدی، تعیین تکلیف مالکیت شرکت آذراب و یافتن مالکان اهل برای این شرکت است که سازمان خصوصی‌سازی در حال بررسی آن است و با شورای کارگری این شرکت نیز صحبت کرده‌ایم که به این موضوع رسیدگی شود.وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی از تعیین نماینده ویزه‌ای برای شرکت آذراب خبر داد و گفت: این نمایندگی ویزه در مذاکره با سازمان خصوصی‌سازی و بانک کشاورزی، پیگیر مسئله شرکت آذراب است و در جلساتی که با وزیر مطرح می‌شود، مشکلات شرکت مطرح می‌شود.شریعتمداری آذراب را شرکت ارزشمندی دانست که چشم و چراغ صنعت کشور است. درحال‌حاضر حدود ۴۵۰ میلیارد تومان پروژه در این شرکت وجود دارد و ۳۵۰ میلیارد تومان پروژه در شرف انعقاد قرارداد دارد و باید این پروژه‌ها اجرا شود.تا تولید خدمات این شرکت به حالت پایدار برسد.وی این امیدواری را داد که نگرانی برای کارگران فنی و خود کارخانه آذراب نیست و دولت تمام‌قد ایستاده است تا مشکلات شرکت آذراب را که عمدتاً مشکلات سال‌های قبل است، حل‌وفصل کند و شرایط ادامه حیات شرکت را فراهم کند.وزیر کار همچنین تاکید کرد: ما خود را در کنار کارگران کارخانه آذراب می‌دانیم و معتقد هستیم باید مطالبات آنها از طریق قانونی پیگیری شود و درحال‌حاضر پرداخت‌نشدن حقوق کارگران آذراب مسئله مهمی است که باید پیگیری شود. پرداخت‌نشدن حقوق دو ماه برای کارگران ندغدغه مهمی است که حتما در جلسات هیئت‌مدیره و مالکان شرکت بررسی می‌شود و مالکیت شرکت و هیئت‌مدیره مسئول هستند و باید پاسخ دهند؛ ولی می‌خواهیم از طریق قانونی و نمایندگان کارگران به نتیجه برسیم. شریعتمداری همچنین درباره وعده بانک کشاورزی و مدیرعامل شرکت آذراب گفت: دغدغه کارگران مسئله کوتاه‌مدتی است که حل می‌شود، اما امیدواریم مشکل شرکت در بلندمدت با پایداری تولید و رونق کار برطرف شود.