

رویداد

بومی‌سازی تجهیزات انتقال شبکه مخابراتی نوری

• شرق: مهندسان کشور موفق به بومی‌سازی تجهیزات مخابرات نوری با هدف تأمین بخشی از هزینه‌های مورد نیاز برای اجرای پروژه ملی «توانا» با موضوع طراحی، تولید و فروش تجهیزات و ارائه خدمات سیستم‌های انتقال DWDM شدند. طرح تولید تجهیزات انتقال شبکه مخابراتی در طول ۲۱ ماه با هدف تأمین بخشی از هزینه‌های مورد نیاز برای اجرای قرارداد با موضوع طراحی، تولید و فروش تجهیزات و ارائه خدمات سیستم‌های انتقال DWDM در قالب پروژه ملی «توانا» انجام گرفته است.
براساس اعلام صندوق حمایت از تحقیقات و توسعه صنایع الکترونیک (صحا)، این طرح پیرو قرارداد منعقدشده با شرکت ارتباطات زیرساخت در قالب پروژه «توانا» (شامل صد شهر نیمه‌شرقی کشور) با هدف استقرار تجهیزات مخابرات نوری با ظرفیت ۴۰۰ گیگابیت بر ثانیه و قابل توسعه به ۸۰۰ گیگابیت بر ثانیه و با سیستم مدیریت شبکه به صورت کلید در دست (Turnkey) با حمایت ۳۰ میلیاردیال صندوق حمایت از صنایع الکترونیک (صحا) انجام شد.
علویان، مدیرعامل شرکت مجری طرح، دراین‌باره بیان کرد: این محصول قادر است اطلاعات با سرعت 400Gbps با استفاده از یک زوج فیبر نوری را با استفاده از تکنیک‌های بسیار مدرن و پیشرفته انتقال دهد و تا برد حداقل ۱۵۰ کیلومتر نیاز به تقویت‌کننده بین‌راهی ندارد.
به دلیل فناوری بسیار بالای این محصول، ارزش افزوده زیادی برای کشور دارد. او ادامه داد، با افزایش درخواست انتقال اطلاعات در بستر شبکه‌های کامپیوتری و مخابراتی در دنیا و محبوبیت تبادل اطلاعات بین اقشار جامعه با استفاده از شبکه‌های اجتماعی متنوع، یازی‌های کامپیوتری، تلویزیون‌های مبتنی بر پروتکل اینترنتی و امکان انتقال فایل‌های چندرسانه‌ای، نیاز به افزایش پهنای باند از سوی سرویس‌دهنده‌های مخابراتی و اینترنتی به‌شدت افزایش پیدا کرده و زیرساخت‌های قبلی پاسخ‌گوی این حجم انبوه تبادل اطلاعات نبوده و حرکت به سمت افزایش ظرفیت تبادل اطلاعات به وسیله شرکت‌های مخابراتی -زیرساختی اجتناب‌ناپذیر است و اگر مسیر حرکت شرکت‌ها به این سمت نباشد، با مشکلات حاد و نارضایتی‌بودن مشتریان مواجه خواهند شد.
او افزود: شرکت‌ها برای انتقال اطلاعات بین ایستگاه‌های خود یا سایر شرکت‌ها در داخل شهرها، بین شهرها و نیز بین کشورها نیاز به یک مسیر مطمئن و با ظرفیت بالا دارند. این نیاز صرفا با بهره‌برداری از آخرین فناوری‌های موجود با استفاده از کابل فیبر نوری که سریع‌ترین، باظرفیت‌ترین و مطمئن‌ترین روش ممکن است، حاصل می‌شود.
انتقال اطلاعات از طریق فیبر نوری نیاز به تجهیزات خاصی دارد که بتواند با یک زوج از فیبر نوری انبوهی از اطلاعات را از نقطه‌ای به نقطه دیگر منتقل کند. جدیدترین روش این انتقال DWDM نام دارد.

اپلیکیشنی برای کمک به گردشگران

• مهر: گردشگرانی که راهی شهر هوشمند کلکته در هند می‌شوند با استفاده از اپلیکیشنی جدید به راحتی از جاذبه‌های گردشگری و مراکز خرید و تفریحی این شهر گردشگریزیر دیدن می‌کنند.
براساس گزارش تایمز اقتصادی، شهر هوشمند کلکته در هند در زمره گردشگریزیرترین شهرهای دنیی دنیا به شمار می‌آید.
بزرگی و تنوع جاذبه‌های گردشگری این شهر معمولا کار را برای گردشگران سخت می‌کند. اما به لطف اپلیکیشن جدید HIDCO این مشکل به‌راحتی حل شده است.
این اپلیکیشن کاربردهای متنوعی دارد به‌طوری‌که کاربران پس از نصب آن روی تلفن همراه نه‌فقط اطلاعات لحظه‌ای درباره تردد وسایل نقلیه عمومی دریافت می‌کنند، بلکه می‌توانند از قابلیت ارزشمند راهنمای سخنگوی تورهای گردشگری نیز استفاده کنند.

عرضه آی پدهای ۱۰/۵ اینچی در سال ۲۰۱۷

• فارس: شرکت‌های تایوانی همکار با اپل می‌گویند این شرکت در سال ۲۰۱۷ مدل‌های ۱۰.۵ اینچی از تبلت آی‌پد را روانه بازار می‌کند.
براساس گزارش دیجی‌تایمز، اپل درحال‌حاضر نمونه‌های ۷.۹ اینچی آی‌پد،مینی، ۹.۷ اینچی آی‌پد و ۱۲.۹ اینچی آی‌پد پرو را تولید می‌کند و قصد دارد برای جلب نظر کاربران نمونه ۱۰.۵ اینچی آی‌پد را هم در سال ۲۰۱۷ تولید کند.
تولید آی‌پدهای جدید اپل از ماه دسامبر امسال آغاز می‌شود. علت ساخت این تبلت محبوبیت تبلت‌های دارای نمایشگر بزرگ به‌ویژه در آمریکاست. از یک سو تبلت‌های ۹.۷ اینچی نمایشگرهای نسبتا کوچک و تبلت‌های ۱۲.۹ اینچی نمایشگرهای بزرگی دارند و گرانی بیش از حد از تمایل به خریدشان می‌کاهد.
در تبلت‌های ۱۰.۵ اینچی آی‌پد هم از پردازنده‌های مرکزی A10X استفاده شده که قبلا در آی‌پد پرو ۱۲.۹ اینچی به کار گرفته شده بود.
انتظار می‌رود در سه‌ماهه اول سال ۲۰۱۷، دو میلیون واحد از این تبلت عرضه شود و این رقم تا پایان سال ۲۰۱۷ به پنج تا شش میلیون واحد افزایش می‌یابد.
اپل وعده داده در ماه‌های آینده نمونه‌های ارزان‌قیمت آی‌پدهای ۹.۷ اینچی را عرضه کند تا بتواند با تبلت‌های ارزان‌قیمت اندرویدی رقابت کند.

تالیا زیرمجموعه شرکت مخابرات است. این شرکت مجوز ورود آزمایشی به عرصه ارائه خدمات نسل‌های بالاتر ارتباطی را دریافت کرده و می‌تواند به ارائه خدمات اینترنت نسل‌های سوم و چهارم بپردازد. البته تالیا رقیب دیگری که باز از مجموعه شرکت مخابرات است، دارد. همراه اول توانسته با توجه به زیرساخت و تجهیزات، خدمات نسل‌های سوم و چهارم را به مشترکان خود ارائه دهد. ازاین‌رو شاید این موضوع مطرح باشد که سرمایه‌گذاری این شرکت برای ورود به نسل‌های بالاتر ارتباطی توجیه اقتصادی ندارد. موضوع دیگر تعداد مشترکان تالیاست که به مسئله نداشتن توجیه اقتصادی قوت می‌بخشد. اما دراین‌باره فریرز نژاد دادگر، مدیرعامل وقت این شرکت، در گفت‌وگویی با ایسنا بیان کرده بود: «تعداد مشترکان هم اهمیت چندانی ندارد و مهم آن است کاربران ما خدمات خوبی دریافت کنند. از نظر هزینه‌ها نیز معمولا هرچه فناوری‌ها پیشرفته‌تر می‌شوند هزینه‌های تمام‌شده آنها پایین‌تر می‌آید». البته برخی مسئولان تالیا بر این مسئله تأکید داشتند این شرکت برای بهبود و بازسازی شبکه به اعتباری ۲۰۰ میلیاردتومانی نیاز دارد، زیرا تالیا در یک مقطع زمانی تقریبا به کما رفت تا اینکه سهامدار آن تغییر کرد و پس از آن این شرکت منتظر احیای شبکه است، چراکه تجهیزات شبکه آن بسیار قدیمی است و به‌همین‌دلیل اکنون لازم است این بازسازی صورت گیرد.

شرکت تالیا به عنوان اولین شبکه مستقل پیش‌پرداخت تلفن همراه (Pre-Paid) از سال ۱۳۸۳ با استفاده از تجهیزات سخت‌افزاری و نرم‌افزاری شرکت‌های زیرمّس، آکالت و اریکسون و با مشاوره یکی از دفتر بررسی‌های اقتصادی معاونت برنامه‌ریزی وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات، وضعیت ارتباطات داخلی کشور در حوزه تلفن همراه را اعلام کرد. طبق این آمار، ضریب نفوذ موبایل در کشور به ۹۹ درصد رسید. این دفتر در گزارش قبلی خود به وضعیت اینترنت و ضریب نفوذ آن در کشور پرداخته بود که براساس آن، میزان مشترکان اینترنت پرسرعت ADSL به ۹ میلیون نفر رسیده که نشان از کاهش میزان استفاده داشت.
بایان‌حال، براساس گزارش دیگر این دفتر درباره وضعیت ارتباطات داخلی از آمار کلی کشوری در حوزه تلفن همراه، تا پایان شهریورماه امسال بالغ بر ۱۵۰میلیون و ۲۳۸هزارو ۴۲۹سیم‌کارت در کشور واگذار شده است که از این تعداد، ۷۸میلیون و ۸۰۵هزارو ۶۱۷ خط فعال و ضریب نفوذ موبایل به ۹۸.۹ درصد رسیده است. به این معنی که از

هر صد نفر، حدود ۹۹ نفر موبایل دارند. برآوردها نشان می‌دهد تقریبا نیمی از سیم‌کارت‌های فروخته‌شده در بازار، غیرفعال است. طبق اعلام معاونت برنامه‌ریزی و نظارت راهبردی وزارت ارتباطات، تا پایان شهریورماه سال جاری، اپراتور همراه اول ۱۸میلیون و ۴۲۲هزارو ۴۷۳ میلیون سیم‌کارت دائمی، ۴۶میلیون و ۳۶۸ هزارو ۹۳۲ سیم‌کارت اعتباری واگذار کرده که از مجموع این تعداد واگذاری، ۴۵میلیون و ۶۱۹هزارو هشت نفر از خطوط همراه اول استفاده می‌کنند و این تعداد خط در این شبکه فعال است.
براین اساس، ضریب نفوذ این اپراتور در بازار ارتباطات داخلی کشور، ۵۷.۲۵ درصد است. این درحالی است که تا پایان شهریور سال ۹۴ ضریب نفوذ همراه اول ۵۳ درصد بود. درهمین‌حال، متوسط میزان برقراری موفقیت‌آمیز مکالمه در شبکه این اپراتور ۹۸.۷۳ درصد و میزان موفقیت در برقراری مکالمه ۴۸.۱۶ درصد عنوان شده است. طبق برآوردهای انجام‌شده، اپراتور سوم تلفن همراه (رایتل) ۱۵۹هزارو ۵۶۳ سیم‌کارت دائمی، پنج‌میلیون و ۸۹۴هزارو ۷۸۴ سیم‌کارت اعتباری و

هر صد نفر، حدود ۹۹ نفر موبایل دارند. برآوردها نشان می‌دهد تقریبا نیمی از سیم‌کارت‌های فروخته‌شده در بازار، غیرفعال است. طبق اعلام معاونت برنامه‌ریزی و نظارت راهبردی وزارت ارتباطات، تا پایان شهریورماه سال جاری، اپراتور همراه اول ۱۸میلیون و ۴۲۲هزارو ۴۷۳ میلیون سیم‌کارت دائمی، ۴۶میلیون و ۳۶۸ هزارو ۹۳۲ سیم‌کارت اعتباری واگذار کرده که از مجموع این تعداد واگذاری، ۴۵میلیون و ۶۱۹هزارو هشت نفر از خطوط همراه اول استفاده می‌کنند و این تعداد خط در این شبکه فعال است.
براین اساس، ضریب نفوذ این اپراتور در بازار ارتباطات داخلی کشور، ۵۷.۲۵ درصد است. این درحالی است که تا پایان شهریور سال ۹۴ ضریب نفوذ همراه اول ۵۳ درصد بود. درهمین‌حال، متوسط میزان برقراری موفقیت‌آمیز مکالمه در شبکه این اپراتور ۹۸.۷۶ درصد و میزان

امنیت

هفت‌خان امنیت سایبری

سیستم حمل‌ونقل عمومی، سیستم تولید و توزیع آب، برق و سوخت، سیستم بهداشت و درمان و به‌طور کل زیرساخت‌های حیاتی ملی که می‌توانند یک کشور یا قسمتی از آن را از کار ببندازند، به‌طور فزاینده‌ای مورد توجه بعضی، باانگیزه‌ها و غرایز متفاوت سیاسی و مالی، قرار گرفته است و به عنوان نمونه می‌توان به استاکس‌نت اشاره کرد که زیرساخت‌های هسته‌ای کشورمان را هدف قرار داد.
هنگامی‌که صحبت از زیرساخت‌های حساس، حیاتی و کلیدی ملی شود، نمی‌توان فقط به‌دلیل هزینه‌بر بودن یا دشواری انجام، از پیاده‌سازی اقدامات مناسب برای امنیت سایبری سر باز زد.
به گزارش سایبربان، محققان بسیاری از سراسر دنیا درباره نحوه و میزان مناسب پیاده‌سازی این اقدامات اندیشیده‌اند، زیرا امنیت سایبری در حد عالی، باعث پیچیدگی استفاده از سامانه‌ها می‌شود، دسترسی‌ها را محدود می‌کند و هرچند کار را برای هرکرا دشوارتر می‌کند، اما این امنیت را به قیمت پیچیدگی کار برای استفاده‌کنندگان هرروزه سامانه‌ها به ارمغان می‌آورد. می‌توان با استفاده از رویکرد درست، به‌طور هم‌زمان با افزایش سطح امنیت سایبری، سطح دسترسی را نیز تا حد امکان حفظ کرد و کاربران را محدود نکرد.
شرکت‌های خدمات امنیتی، معمولا برنامه مشخصی را ارائه می‌دهند که هفت رکن اساسی زیر در اکثر آنها مشترک است:

• سرمایه‌های سایبری حیاتی را تشخیص دهید: شما باید تشخیص دهید کدام‌یک از زیرساخت‌هایتان برای ادامه فعالیت‌هایتان نقش کلیدی دارند، بنابراین محافظت خود را در آن قسمت‌ها بیشتر کنید و برای بازیابی بعد از وقوع حوادث، مطابق برنامه زمان‌بندی مشخصی از اطلاعات‌تان بک‌آپ داشته باشید.

• دسترسی را به اطلاعات حساس محدود کنید: درون جریان‌های ارتباطی، اطلاعات حساس را جداسازی کنید. گاهی، از زیرساخت مشترک شبکه‌های فضای گسترده (WAN) برای امور مختلفی، ازجمله شبکه اینترنت، تلفن داخلی، دوربین‌های مداربسته، کنترل از راه دور و شبکه یکپارچه کنترل و جمع‌آوری داده (SCADA) استفاده می‌شود؛ لازم است تا با تقسیم‌بندی شبکه، باکیفیت‌ترین و امن‌ترین قسمت را برای حفظ عملکردهای حیاتی، منطبق بر اولویت‌بندی خود، استفاده کنید.

• دسترسی کاربران را کنترل کنید: دسترسی الکترونیکی و فیزیکی افراد مختلف را منطبق بر

آی تی

בלاتکلیفی مشترکان اولین اپراتور پیش‌پرداخته در ایران

تالیا، اپراتوری که موفق شد شکست بخورد



مشاوران GSM در دنیا (شرکت TELE2) آغاز به کار کرد. این شبکه به طور رسمی از سوم خرداد ۱۳۸۴ ابتدا در تهران و به‌تدریج در سایر شهرها و مراکز استان‌ها سرویس‌دهی خود را آغاز کرد و در سال ۱۳۹۱ شرکت تعاونی مجتمع صنعتی رفسنجان، سهام ۴۳درصدی خود در اولین پیمانکار- اپراتور تلفن همراه اعتباری تالیا را فروخت. اما در ادامه و تاکنون تالیا به دلایل مختلف با فرازوفرودهایی مواجه شده و ظاهرا منتظر تصمیم‌گیری مسئولان است. درحال‌حاضر ۴۳ درصد سهام پروژه تالیا متعلق به شرکت

ضریب نفوذ موبایل به ۹۹ درصد رسید

بیش از ۱۵۰ میلیون سیم‌کارت در کشور

موفقیت در برقراری مکالمه ۵۰.۴۱ درصد اعلام شده است. اپراتور دوم تلفن همراه (ایرانسل) ۷۷۴هزارو ۵۴۵ سیم‌کارت دائمی و ۷۸میلیون و ۵۵۸هزارو ۶۴۴ سیم‌کارت اعتباری واگذار کرده که از مجموع این تعداد واگذاری ۳۱میلیون و ۲۲۸هزارو ۸۳۷ سیم‌کارت در شبکه ایرانسل فعال بوده و ضریب نفوذ این اپراتور در بازار ارتباطات داخلی کشور، ۳۹.۱۹ درصد اعلام شده است. این درحالی است که در مدت مشابه سال ۹۴ ضریب نفوذ ایرانسل ۳۶.۸۰ درصد بود. درهمین‌حال، متوسط میزان برقراری موفقیت‌آمیز مکالمه در شبکه ایرانسل ۹۸.۷۳ درصد و میزان موفقیت در برقراری مکالمه ۴۸.۱۶ درصد عنوان شده است. طبق برآوردهای انجام‌شده، اپراتور سوم تلفن همراه (رایتل) ۱۵۹هزارو ۵۶۳ سیم‌کارت دائمی، پنج‌میلیون و ۸۹۴هزارو ۷۸۴ سیم‌کارت اعتباری و

گسترش ارتباطات تالیا و ۵۷ درصد متعلق به شرکت مخابرات ایران است و بیش از این، این‌گونه عنوان شده بود قرار بر آن است که همراه اول، سهام گسترش ارتباطات تالیا را خریداری کرده و به‌این‌ترتیب سیم‌کارت‌های تالیا به همراه اول منتقل شوند که البته با گذشت چندین ماه از طرح این موضوع، همچنان اتفاقی در این زمینه رخ نداده است.

آمارهای رسمی منتشرشده گویای آن است که تا پایان شهریورماه سال جاری حدود ۵۹۲هزارو ۵۰۰ مشترک تالیا در کشور وجود داشته که از این میان فقط حدود ۵۰ هزار نفر یعنی کمتر از ۱۰ درصد مشترکان این اپراتور فعال بوده و بقیه سیم‌کارت‌های این اپراتور در حالت غیرفعال قرار دارند. البته اینکه حدود نیمی از سیم‌کارت‌های کشور در حالت غیرفعال قرار دارند، موضوعی کلی است که مربوط به همه اپراتورها می‌شود اما اینکه از مجموع مشترکان یک اپراتور کمتر از ۱۰ درصد سیم‌کارت‌ها فعال بوده و بیش از ۵۰۰ هزار سیم‌کارت غیرفعال باشند، موضوع دیگری است. در دوره‌ای نیز اخباری منتشر شده و در قالب آن، مسئولان وزارت نیرو از ورود تالیا به شکل کنسرسیوم در حوزه فناوری اطلاعات طرح هوشمندسازی شبکه برقی کشور خبر دادند. اما با همه این تفاسیر، همچنان تکلیف نیم میلیون سیم‌کارتی که زمانی از سوی این اپراتور واگذار شده نامعلوم است و از سوی شرکت مخابرات یا وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات و سازمان تنظیم مقررات ارتباطات رادیویی اقدامی جدی درباره احقاق حق مشترکان این اپراتور که زمانی برای استفاده از خدمات تالیا هزینه کرده‌اند، صورت نگرفته است.

۵۵۹هزارو ۴۹۸ سیم‌کارت دیتا واگذار کرده است که از مجموع تعداد شش‌میلیون و ۶۱۳هزارو ۸۴۵ خط واگذارشده، یک‌میلیون و ۹۵۷هزارو ۶۹۹ خط در شبکه فعال است و ضریب نفوذ این اپراتور در بازار ارتباطات داخلی کشور، ۲.۴۶ درصد است. این درحالی است که در مدت مشابه سال گذشته، ضریب نفوذ رایتل ۲.۲۹ درصد بود. درهمین‌حال، متوسط میزان برقراری موفقیت‌آمیز مکالمه در شبکه این اپراتور ۹۵.۵۹ درصد اعلام شده است.
براساس آمارهای ارائه‌شده از سوی دفتر بررسی‌های اقتصادی معاونت برنامه‌ریزی و نظارت راهبردی وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات، هم‌اکنون ۴۹هزارو ۹۴۰ خط تالیا در کل کشور، ۱۰ هزار خط اپراتور مشارکتی سیار اصفهان در این استان و ۱۱هزارو ۶۹۰ خط اپراتور منطقه آزاد کیش در هرمزگان فعال است.

فرم درخواست اشتراک شرق تهران

کلیه متقاضیان محترم می‌توانند هزینه اشتراک خود را براساس مبالغ مندرج در جدول ذیل به شماره حساب ۶۸۶۸۹۵ نزد بانک سپه شعبه میرزا کوچک‌خان (قابل پرداخت در کلیه شعب) به نام محمدامیر مظاهری واریز و اصل سند بانکی مربوطه را به همراه فرم تکمیل شده ذیل به یکی از سه طریق زیر به دفتر امور مشترکین تحویل فرمایند.

۱- تماس با شماره تلفن‌های ۸۸۲۰۹۵۹۳- ۸۸۱۹۸۹۶۴ جهت اعزام مامور برای دریافت مدارک.

۲- مراجعه به آدرس دفتر واقع در میدان آرژانتین - خیابان لوند - کوچه آرشیا - پلاک ۶

۳- ارسال از طریق دورنگار به شماره ۸۸۱۹۸۹۵۸

شرایط اشتراک

- ساعت تحویل روزنامه صبح الی ۱۰ صبح می‌باشد.
- شروع ارسال روزنامه برای متقاضیان که درخواست خود را به صورت کامل تحویل داده‌اند، حداکثر ۱۵ روز بعد از تحویل مدارک خواهد بود.
- مبالغ مندرج در جدول بابت یک نسخه اشتراک می‌باشد.
- نوشتن کد پستی و شماره تلفن در فرم ضروری می‌باشد.
- در صورت عدم دریافت روزنامه مراتب را به امور مشترکین اطلاع دهید، در صورت عدم اطلاع به منزله دریافت تلقی می‌شود. توجه: لطفا کپی فیش بانکی را تا پایان اشتراک نزد خود نگه دارید.

مدت	۳ ماهه	۶ ماهه	۹ ماهه	۱۲ ماهه
قیمت (ریال)	۷۵۰/۰۰۰	۱/۴۵۰/۰۰۰	۲/۱۵۰/۰۰۰	۲/۸۵۰/۰۰۰

رسید دریافت فیش یا وجه نقد

بدین‌وسیله ریال وجه نقد ☐ فیش ☐ چک ☐ بشرح زیر جهت اشتراک نسخه روزنامه شرق به مدت ماه از مشترک شماره به نام دریافت نمودم.

نحوه پرداخت	شماره فیش/چک	تاریخ	نام بانک	نام شعبه	کد شعبه	مبلغ
نام و نام خانوادگی دریافت کننده:..... امضاء دریافت کننده:.....						

✂

توجه: لطفا نحوه مطلوب دریافت روزنامه را اعلام دارید:	
..... کد اشتراک تعداد نسخ اشتراک	☐ ۱۲ ماهه ☐ ۹ ماهه ☐ ۶ ماهه ☐
امضای متقاضی:	 نام خانوادگی: نام موسسه:
	 ق:
	 تلفن: نمابر:
	 کد پستی:

بازار
دلایلی که V20 را برتر می‌کند بهانه شرکت‌های سازنده گوشی‌های هوشمند برای حذف قابلیت دسترسی و تعویض آسان باتری بدنه یکپارچه یا فلزی بود. به مرور زمان و پس از ابل اچ‌تی‌سی، سونی، سامسونگ و هواوی این ویژگی را از گوشی‌های هوشمند خود حذف کردند. با وجود این، ال‌جی تنها شرکتی است که این ویژگی را در پرچم‌دار خود نگه داشته است. V20 نه‌فقط یک بدنه فلزی دارد، بلکه از استاندارد نظامی MIL-STD برای مقاومت در برابر ضربه بهره می‌برد و با وجود این، ال‌جی موفق شده امکان دسترسی ساده به باتری را در این گوشی فراهم کند. دوربین اصلی ۱۶مگاپیکسلی V20 کیفیت بسیار بالایی داشته و می‌تواند با بهترین‌های بازار رقابت کند اما سنسور دوم این گوشی شاید کاربرد بیشتری نسبت به دوربین‌های دوگانه آیفون ۷پلاس و هواوی میت ۹ داشته باشد. همچنین یک سنسور واید با گستره دید وسیع ۱۳۵درجه‌ای در کنار دوربین اصلی قرار داده شده تا بتوانید تصاویری بگیرید که گرفتن آنها با دوربین عادی تقریبا غیرممکن است. اگر به عکاسی علاقه‌مندید قطعا از یک لنز واید که همیشه همراه شماست استقبال خواهید کرد. در پرچم‌دار جدید یک آمپلی‌فایر قدرتمند در کنار یک مبدل صوتی دیجیتال به آنالوگ (DAC) چهارگانه قرار داده شده است. به‌این‌ترتیب اگر از یک هدفون حرفه‌ای با ابعادنس بالا استفاده می‌کنید، آمپلی‌فایر داخلی گوشی می‌تواند به‌راحتی نهایت حجم صدای آن را تولید کند و دگ پیشرفته آن هم بهترین جزئیات صدا را برای هدفون‌های حرفه‌ای چه برای مانیتورینگ و چه گوش‌دادن به موسیقی‌های باکیفیت فراهم می‌کند. هنگام خاموش‌بودن صفحه هم می‌توانید اعلان‌ها را ببینید، چراغ‌وقه و سایر تنظیمات را کنترل کرده و کنترل موسیقی را نیز به دست بگیرید. این صفحه‌نمایش به‌صورت هوشمند برای ذخیره انرژی در جیب یا کیف شما غیرفعال خواهد شد. قیمت جهانی V20 هم‌تراز با آیفون ۷ پلاس یا گلکسی نوت ۷ سامسونگ است درحالی‌که شرکت ال‌جی نسخه ۶۴ گیگابایتی آن را با قیمتی فقط برابر با دومیلیون و صد‌هزار تومان روانه بازار می‌کند. به‌این‌ترتیب V20 را می‌توانید با قیمتی پایین‌تر از گلکسی اس ۷ اچ یا آیفون ۸s پلاس اپل خریداری کنید. البته V20 نیز مانند همه گوشی‌های هوشمند بدون اشکال نیست و این گوشی هم معایبی دارد که ممکن است حتی شما را از خرید آن منصرف کند.