

خبر

افزایش ۱۶۵ درصدی واردات رسمی گوشتی

میزان واردات گوشتی تلفن همراه در چهار ماهه نخست امسال در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته از نظر وزن و ارزش به ترتیب ۱۶۵ و ۱۱۲ درصد افزایش داشته است. به گزارش ایسنا، در چهار ماهه نخست امسال بیش از ۱۱۶ تن گوشتی تلفن همراه به ارزش ۱۲۳ میلیون دلار و با سهم ۰/۰۶ درصدی از ارزش کل واردات به کشورمان وارد شده است. میزان واردات گوشتی تلفن همراه در چهار ماهه نخست سال گذشته نیز بیش از ۴۳ تن به ارزش بیش از ۵/۸ میلیون دلار بود که این ارقام نشان می دهند میزان واردات گوشتی تلفن همراه در چهار ماهه نخست امسال نسبت به مدت مشابه در سال گذشته از نظر وزن و ارزش به ترتیب ۱۶۵ و ۱۱۲ درصد رشد داشته است. طی این مدت بیشترین میزان واردات گوشتی تلفن همراه از منطقه آزاد چابهار بود که از این منطقه به میزان ۱۱۰ تن از این کالا به ارزش ۱۰ میلیون و ۹۲۲ هزار و ۲۲۸ دلار وارد کشورمان شده است. از کشور امارات متحده عربی نیز به میزان بیش از پنج تن از این کالا به ارزش یک میلیون و ۱۲۸ هزار و ۳۷۱ دلار و از کشور تایلند نیز ۶۷۵ کیلوگرم به ارزش ۱۸۶ هزار و ۶۸۲ دلار وارد کشور شده است. بر اساس اعلام گمرک کشور، طی این مدت، منطقه آزاد چابهار، امارات متحده عربی و تایلند از کل واردات گوشتی تلفن همراه به کشورمان از نظر وزن سه ترتیب ۹۴۱/۸، ۴۱۵/۵ و ۰/۵۸ درصد و از نظر ارزش ۸۸/۵۳، ۹/۹۶ و ۱/۵۱ درصد سهم داشته‌اند.

بیروقتی بازار سیم کارت در ماه رمضان

با شروع ماه مبارک رمضان بازار خفته سیم کارت همچنان به رکود خود ادامه می‌دهد و فعالان بازار پیش‌بینی می کنند این کالا با کاهش قیمت مواجه شود. احتمال کاهش بهای انواع سیم کارت به ویژه سیم کارت‌های دائمی از سوی دست‌اندرکاران بازار در حالی اعلام می‌شود که طی چند هفته اخیر تغییر و تحول جدیدی در بازار به وجود نیامد و در پی کاهش تقاضا این کالا با ثبات قیمت مشخص در اختیار مشتریان قرار گرفت. فعالان بازار دیگر آمیدی به رونق بازار سیم‌کارت دائمی ندارند و معتقدند سیم‌کارت‌های اعتباری همراه اول و اپریسل تا حدودی مورد تقاضا هستند. در همین حال از رونق بازار سیم کارت ریزه‌روزیر کاسته می‌شود چراکه در ماه مبارک رمضان، بازار تمامی کالاهای جمله این بازار نیز بی‌روقتی تر از گذشته خواهد شد. هم‌اکنون سیم کارت کار کرده همراه اول با کد «۱» که از قدیمی‌ترین کدهای این اپراتور به شمار می‌آید با متوسط بهای ۶۰۰ هزار تومان به فروش می‌رسد که طبق اظهارات فروشندگان شماره‌های رند و مرتب این کد با قیمت‌های بالاتر و تا سقف ۹۰۰ هزار تومان نیز خرید و فروش می‌شود. اما سیم کارت صفر همراه اول با کدهای «۲»، «۳»، «۴»، «۵»، «۶»، «۷» و «۸» نیز به ترتیب به بهای تقریبی ۶۵۰، ۶۵۰، ۵۸۰، ۴۱۰، ۳۹۰، ۳۷۰، ۳۵۰ و ۳۱۰ هزار تومان در بازار سیم‌کارت به فروش می‌رسد. سیم‌کارت کار کرده کدهای «۲»، «۳»، «۴»، «۵»، «۶» و «۷» نیز به ترتیب با حدود قیمت ۳۹۰، ۳۳۰، ۳۲۰، ۲۷۰، ۲۵۰، ۲۴۰ و ۲۲۰ هزار تومان در بازار فروخته می‌شود. سیم‌کارت‌های ۰۹۱۰ همراه اول به نرخ دولتی ۱۲۳ هزار و ۶۰۰ تومان در مراکز امور مشترکین این اپراتور عرضه می‌شود.

معاون سازمان خصوصی سازی به نقل از وزیر اقتصاد:

معامله ایران خودرو باطل شود، من هم موافقم



گروه اقتصادی: در حالی

که به اعتقاد برخی منتقدان خصوصی‌سازی، واگذاری بلوک ۱۸ درصدی ایران خودرو بیشتر از خصوصی‌سازی‌های قبلی به روح اصل ۴۴ نزدیک بوده این معامله سرانجام ابطال شد، تا به شرکت تعاونی خاص کارکنان ایران‌خودرو به عنوان برنده این معامله اعلام شود از نظر قانونی دیگر برنده نیست و می‌تواند پول خود را بابت فسخ این

معامله پس بگیرد. ابطال این معامله حتی مورد تایید وزیر اقتصاد و دارایی نیز قرار گرفت تا آب پاکی روی دست بخش خصوصی خریدار این بلوک ریخته شود. این در حالی است که خریدار بلوک ۱۸ درصدی همچنان خود را برنده این سهام می‌داند و معتقد است تعطیلی دو روزه به علت گرمای شدید باعث شد برخی مدارک دیرتر از موعد مقرر به سازمان‌های مسئول ارائه شود. معاون سازمان خصوصی‌سازی روز گذشته مجدداً بر ابطال معامله بلوک ۱۸ درصدی ایران‌خودرو تاکید کرد و گفت این موضوع با وزیر اقتصاد هم در میان گذاشته شده و وی بر رعایت مفاد قانونی تاکید دارد.

مهدی عقدایی در گفت‌وگو با فارس افزود: همان‌طور که بیشتر هم گفته بودم این معامله به دلیل عدم اقدام به موقع خریداران در ارائه اسناد و انعقاد قرارداد، باطل (غیرقطعی) است. وی در برابر این سوال که آیا در جلسه امروز (دیروز) هیات واگذاری موضوع عدم احراز قطعی شدن ایران خودرو مطرح شد یا خیر، پاسخ داد: این مساله در دستور کار امروز هیات واگذاری نبود اما در حاشیه آن موضوع را با وزیر اقتصاد در میان گذاشتم که وی هم بر لزوم رعایت مفاد قانونی تاکید داشت. عقدایی در واکنش به این نکته مبنی بر اینکه خریداران ۴۱۸ میلیارد تومانی و یک میلیارد و ۱۳۴ میلیون تومانی سهم ایران‌خودرو، از صبح امروز تشکیل جلسه داده‌اند و درصدد پیگیری دو روز تعطیلی ماه گذشته و ارائه اسناد این معامله تا امروز هستند، اعلام کرد: در آن دو روز تعطیلی ماه گذشته، هر چند سازمان خصوصی‌سازی تعطیل بود اما بورس و بانک‌ها باز بودند و این تعطیلی ربطی به عدم قطعی شدن معامله بلوکی ایران خودرو نداشت. وی تاکید کرد: برای دیگر اعلام می‌کنم، از قبل هم به خریداران این بلوک گفته شده بود آخرین مهلت ارائه اسناد به شرکت بورس پایان وقت اداری ۲۰ مردادماه است. بنابراین به دلیل عدم ارائه به موقع این اسناد در مهلت ۲۰روزه تعیین‌شده، این معامله از نظرسازمان خصوصی‌سازی به مانند شرکت بورس منتفی است.

رئیس سازمان بورس: معامله قطعی نشد

در همین حال رئیس‌سازمان بورس نیز ابطال این معامله را قطعی دانست و گفت: زمان برای احراز قطعیت بلوک ۱۸ درصدی ایران خودرو تمدید نخواهد شد. علی صالح‌آبادی در

رابطه با اعلام عدم قطعی شدن معامله ۴۱۸ میلیارد تومانی ۱۸ درصد از سهام ایران‌خودرو تلاش خریداران این بلوک و استناد به تعطیلی دو روزه ماه گذشته اظهار داشت: طبق ماده ۱۱ مکرر دو آیین‌نامه معاملات بورس تهران که به تصویب شورای عالی بورس رسیده، منظور از ساعت کاری معاملات ساعات فعالیت بورس است. وی در برابر این سوال

که با توجه به واریز وجه نقد ۳۰ درصدی معامله یک میلیارد و ۱۳۴ میلیون سهم ایران‌خودرو از سوی خریداران آن، آیا امکانی وجود دارد این معامله قطعی شود یا خیر، پاسخ داد: هر معامله عمدیاً دو بخش پرداخت حصة نقدی و ارائه فرم پایاپای دارد که در برابر واریز وجه نقد معامله، فرم پایاپای به مود مقرر ۳۰ روزه کاری ارائه نشد. بر همین اساس شرکت بورس عدم قطعیت این معامله را اعلام کرد.

در همین رابطه، علیرضا حاجی‌نوروزی مدیرعامل شرکت سپرده‌گذاری مر‌کزی نیز در گفت‌وگو با ایسنا به دریافت وجه نقد معامله ایران‌خودرو پیش از موعد مقرر اشاره کرد و گفت: ۱۲۰ میلیارد تومان از وجه نقد معامله ۱۸درصدی ایران‌خودرو به موقع و به حساب شرکت سپرده‌گذاری مرکزی واریز شده است. وی با بیان اینکه قطعی نشدن معامله مربوط به تعهداتی بین فروشنده و خریدار بوده است، اظهار کرد: تایید نهایی معامله ایران‌خودرو فقط واریز پول نیست، بلکه امور دیگری هم وجود دارد که سازمان خصوصی‌سازی باید تایید و اعلام کند به طوری که باید برخی مدارک ارائه و تضامینی انجام شود تا معامله قطعی اعلام شود. به گفته مدیرعامل شرکت سپرده‌گذاری مرکزی، برای نهایی شدن معامله‌گذاران ایران‌خودرو بعد از اینکه‌سازمان خصوصی‌سازی اقدامات لازم را انجام داد، شرکت بورس باید در سیستم اعمال کند تا پول به کارگزار فروشنده واریز شود که هنوز شرکت بورس این کار را انجام نداده است. وی در خصوص وضعیت ۱۰۰ میلیارد تومان وجهی که به حساب سپرده‌گذاری مرکزی واریز شده است، با بیان اینکه این وجه را به کارگزار خریدار برمی‌گردانیم، گفت:اگر شرکت بورس کتباً اعلام کند معامله قطعی نیست، کارگزار خریدار نامهای موافقت‌نامه‌ای است قانونی، دارای حد و مرز معین و برای

بازار سلف ارز راه‌اندازی شد

دلار باز هم قد کشید

گروه اقتصادی: بازار ارز باز هم درگیر بیماری و تب دلار شده است. در روزی که بانک مرکزی اطلاعیه‌ای در خصوص بازار سلف ارزی منتشر کرده بود، پول آمریکا بازار را قبضه کرد و فرصت رشد و افزایش قیمت را به هیچ کس نداد. دیروز در بازار ارز غیررسمی هر دلار آمریکا شش تومان افزایش پیدا کرد تا قیمت ۱۰۷۰ تومان بازار را شوکه کند. با وجودی که قیمت دلار برای معامله‌گران هنوز جا نرفته‌اند بود ارزانی یورو هم به ماجرا پیوست و مبادلات ذهنی همه را بر هم زد. یورو واحد پول اروپا دیروز ۲۰ تومان ارزان‌تر از روز پنجشنبه بود. این پول با قیمت ۱۳۷۲ تومان امید بازاریاران را قطع کرد. برابری ارزی در بازار داخلی در روزهای اخیر بیش از آنکه متاثر از ارزهای بین‌المللی باشد، درگیر توقف مبادلات ارزی ایران و صرافان خارج از ایران است. به همین دلیل بانک مرکزی چاره‌ای اندیشید تا شاید به این ترتیب راهی برای انقباض سرمایه به خارج از مرزهای کشور میسر شود. بانک مرکزی در اطلاعیه‌ای از راه‌اندازی رسمی بازار سلف ارز در ایران خبر داد تا نگرانی صادرکنندگان رفع شود. همزمان با رفع ایرادهای شرعی مبادلات آتی در بازار سهام بورس کالا، سرانجام شورای پول و اعتبار هم مجوز قانونی مبادلات آتی ارز را صادر کرد تا رفع قانونی این مبادلات خبر خوشی برای صادرکنندگان و فعالان اقتصادی باشد. در همین زمینه بانک مرکزی اخیراً آیین‌نامه اجرایی معاملات آتی ارز- ریال را ابلاغ کرده است. جامعه صادرکنندگان کشور بارها در محافل بخش خصوصی نگرانی خود را در خصوص پوشش نوسانات نرخ ارز اعلام کرده و خواستار بهبود فرآیندهای تامین مالی صادرات از طریق شبکه بانکی کشور شده بود. این نگرانی‌ها سرانجام با تصمیم شورای پول و اعتبار تا حدودی از جغرافیای جامعه صادرکنندگان و فعالان تجارت خارجی رخت برپسته است. به گزارش مهر در این آیین‌نامه ۱۰ ماده و ۴ تبصره گنجانده شده است و دو طرف قرارداد (بانک‌های علمل و صادرکننده) متعهد می‌شوند میزان معینی ارز یا ریال را در مقابل مقدار معینی ریال یا ارز به نرخ آتی

ارز	قیمت (تومان)	نوسان
دلار آمریکا	۱۰۷۰	▲ ۶
یورو	۱۳۷۲	▼ ۲۰
پوند انگلیس	۱۶۶۲	▼ ۳
دلار کانادا	۱۰۳۷	▼ ۳
ریال سعودی	۲۷۹	► .
طلا و سکه	قیمت (تومان)	نوسان
سکه طرح قدیم	۳۱۷۰۰۰	► .
سکه طرح جدید	۳۱۰۰۰۰	▲ ۳۰۰۰
نیم سکه بهار آزادی	۱۵۲۰۰۰	▲ ۱۰۰۰
ربع سکه بهار آزادی	۷۷۵۰۰	▲ ۱۰۰۰
یک گرم طلای ۱۸ عیار	۲۰۷۵۰	▲ ۳۵۰

طلا و سکه	قیمت (تومان)	نوسان
سکه طرح قدیم	۳۱۷۰۰۰	► .
سکه طرح جدید	۳۱۰۰۰۰	▲ ۳۰۰۰
نیم سکه بهار آزادی	۱۵۲۰۰۰	▲ ۱۰۰۰
ربع سکه بهار آزادی	۷۷۵۰۰	▲ ۱۰۰۰
یک گرم طلای ۱۸ عیار	۲۰۷۵۰	▲ ۳۵۰

یکشنبه ۲۴ مرداد ۱۳۸۹

خبر

جزییات واردات گوشت قرمز از شش کشور

مدیر کل دامپزشکی استان تهران با بیان اینکه ۱۰۰ اکبپ دامپزشکی، توزیع فرآورده‌های گوشتی را نظارت می‌کنند، گفت: از شش کشور گوشت و مرغ وارد می‌شود و در ماه رمضان مشکل تامین گوشت در استان تهران را نخواهیم داشت.علی‌اکبر فرجی در گفت‌وگو با فارس اظهار داشت: امسال در ماه رمضان ۱۰۰ اکبپ نظارتی و بهداشتی تر فرآورده‌های دلمی سطح استان تهران نیازهای ماه رمضان تاکنون هشت محموله گوشت گوساله تازه (۲۵۰ تن) از کشور بلاروس، پنج محموله گوسفند تازه (۵۰ تن) از دوبی، ۱۲ محموله لاشه گوشت گوسفند از قرقیزستان (۲۰۰ تن) و هفت محموله مرغ از ترکیه (۵۰۰ تن) وارد شده است. وی افزود: همچنین چهار هزار راس گوسفند زنده نیز از گرجستان وارد شده است. فرجی گفت: علاوه بر این واردات ماهانه ۱۵ هزار تن گوشت منجمد گوساله برزیلی نیز وارد استان تهران می‌شود.مدیر کل دامپزشکی استان تهران گفت: تولید روزانه استان تهران ۲۵۰تن گوشت گوسفندی و گوساله است که ۵۰درصد نیاز گوشت این استان را تامین می‌کند.وی گفت:بعد از پایان ماه رمضان، واردات ماهانه هفت هزار تن گوشت منجمد برزیلی ادامه می‌یابد و بقیه واردات قطع می‌شود مگر اینکه در بازار احساس نیاز شود.وی گفت کارشناسان و مأموران بهداشتی ما در کشورهای صادرکننده حضور دارند تا بر تمام مسائل بهداشتی نظارت کامل داشته باشند

معافیت مالیاتی اسانف و کسبه‌ارس

معاون اقتصاد سرمایه‌گذاری سازمان منطقه آزاد ارس گفت: با اجرایی شدن ماده ۲۷ قانون مناطق آزاد و اتمام عملیات فنی‌ساخت محموله منطقه آزاد ارس کلیه فعالان اقتصادی این منطقه از جمله اسانف و تشکل‌های صنفی مستقر در محدوده از معافیت مالیاتی، ۲۰ساله بهره‌مند خواهند شد.به گزارش ایسنا، ایرج حاتم‌ی‌افزود:این معافیت مالیاتی شامل کلیه واحدهای فعال اقتصادی خواهد شد که مجوز فعالیت خود را از سازمان منطقه آزاد ارس دریافت کرده باشند.وی گفت: هم‌اکنون بیش از ۱۲۰ واحد تولیدی، بازرگانی و پیمانکاری در محدوده ۱۳۵ هکتاری سازمان منطقه آزاد ارس از معافیت مالیاتی بهره‌مند هستند. وی از تدوین دستورالعمل فعالیت اسانف و تشکل‌های صنفی در منطقه آزاد ارس خبر داد و گفت: پس از اتمام فنی‌ساختی محدوده منطقه آزاد ارس و اجرایی شدن ماده ۲۷ قانون فنی‌ساخت آزاد، اسانف و تشکل‌های صنفی نیز باید فعالیت‌های خود را در سازمان منطقه آزاد ارس به ثبت رسانیده و از مزایای فعالیت در آن بهره‌مند شوند. بنا بر اعلام روابط عمومی و امور بین‌الملل سازمان منطقه آزاد حاتم‌ی‌امداد، معافیت مالیاتی مناطق آزاد به مدت ۱۵ سال از تاریخ صدور مجوز بهره‌برداری بود که با تصویب مجلس و دولت به سال ۲۰ افزایش یافته است. وی خاطرنشان کرد: حذف قانون ارزش افزوده و برخورداری از معافیت مالیاتی مهم‌ترین دلیل حضور سرمایه‌گذاران خارجی در این منطقه آزاد است.

شرکتهای فروش مستقیم در برابر شرکتهای هرمی

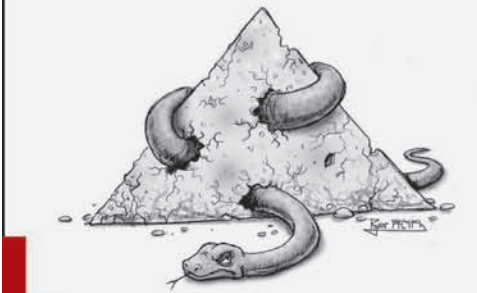
بلکه به دلیل اینکه باید آنها را خرید تا بتوان وارد بازی شد و در مکانیزم هرمی مشارکت جست. خرید حجم هرگز نباید بیش از آن اندازه‌ای باشد که در واقع می‌تواند انتظار فروشش را داشته باشید.

■ **چگونه از خود محافظت کنید؟**

- روی موضوع وقت بگذارید اجازه اجاره کسی مرغوب‌تان کند. یک فرصت خوب برای ساختن کسب و کار در یک ساختار چندسطحی یک‌شبه ناپدید نمی‌شود.
- پرسش کنید.
- درباره کمپانی و مدیران و کارمندانش (سوابق و اعتبار شرکت مادر را بررسی کنید)
- درباره محصولات، قیمت‌هایشان، ارزش مناسب آنها در بازار، منبع تامین آنها و بازار بالقوه آن در منطقه شما
- درباره هزینه شروع به کار (شامل مزایمات و خریدهای اولیه)
- درباره ضمانت بازخريد کالا از سوی کمپانی (اگر شرکت شما را ملزم به خرید و انبار کالا می‌کند)
- درباره متوسط درآمد توزیع‌کنندگان فعال
- کپی تمام اسناد کمپانی را که امکان دسترسی دارند بخواهید.
- از دیگر کسانی که تجاربی در مورد کمپانی مذکور و محصولاتش دارند مشاوره بگیرید. پیگیری کنید که آیا اساسا محصولات به مصرف‌کنندگان فروخته می‌شود؟
- تمام اطلاعات جمع‌آوری‌شده را بررسی کرده و از صحت آن مطمئن شوید. تصور تکنید اسنادی که به نظر رسمی می‌رسند کامل و صحیح‌اند.
- همان طور که گفته شد مطلب فوق برگرفته از سایت رسمی

فدراسیون جهانی انجمن‌های فروش مستقیم است. ما مطالعه این متن می‌توان به این نتیجه رسید که یکی از مسیرهای مبارزه با شرکتهای هرمی تقویت و تثبیت شرکتهای فروش مستقیم شرکتهای هرمی و تقویت مشروع و قانونی است. باید تفکیک میان شرکتهای هرمی و شرکتهای فروش مستقیم در کشور ما جدی گرفته شود. در غیر این صورت نخواهیم توانست از یکی از

فرصتهای جذاب کسب و کار و تبعات مثبت آن بهره‌ای ببریم و در عین حال ابزاری جذاب برای مقابله با جذاییت شرکتهای هرمی غیرقانونی نیز نخواهیم داشت.



و ترغیب و ایجاد انگیزه و پشتیبانی و آموزش دیگران، نیروی فروش خودتان را ساخته و مدیریت کنید. جبران زحمت شما نیز درصدي از فروش کل گروه فروش‌تان را شامل می‌شود که به درآمد از محل فروش شخصی‌تان به مشتریان اضافه می‌شود. این فرصت، از بازاریابی چندسطحی، مسیری جذاب برای شروع کسب و کار با میلیی اندک به وجود آورده است.

■ **تفاوت میان کسب و کار مشروع و قانونی و**

مکانیزم‌هایهرمیدرلیباسمبدل

مکانیزم‌هایهرمی درصدد است از شما پول درآورد (آن هم به سرعت). کمپانی‌های بازاریابی چندسطحی درصددند همزمان با آنکه شما کسب و کارتان (و کسب و کار دیگران) را از مسیر فروش محصولات شکل می‌دهید از شما پول بسازند. قبل از آنکه با یک کمپانی قراردادی را به امضا برسانید با دقت تحقیق کنید. یک راه درست، پرسیدن این سه سوال از خودتان است:

- برای بدل شدن به یک توزیع‌کننده چه مبلغی باید پرداخت؟
- آیا کمپانی کالاهای فروخته‌شده را پس می‌گیرد؟ (البته در صورتی که کمپانی شما را ملزم به خرید و انبار کردن کالا کند یا به شما چنین توصیه‌ای کند)
- آیا محصولات کمپنی به مصرف‌کنندگان فروخته می‌شود؟
- هزینه شروع کسب و کار؟ اگر هزینه قابل توجه است، مراقب باشید! هزینه آغاز به کار در شرکتهای چندسطحی معمولاً اندک است (معمولاً برای خرید کیت فروش آن هم زیر قیمت تمام‌شده برای کمپانی). این کمپانی‌ها می‌خواهند همه چیز برای شروع به کار شما ارزان و آسان باشد. از طرف دیگر

مکانیزم‌های هرمی تقریباً تمام سودشان را بر مبنای استخدام افراد جدید کسب می‌کنند. به این ترتیب هزینه بدل شدن به یک توزیع‌کننده در این مکانیزم معمولاً بالا است. (از چند صد دلار آغاز می‌شود).

- بازخريد کالاهای موجود و فروخته‌نشده؟ اگر با پدیده کالاهای فروخته‌نشده مواجه شدید، مراقب باشید! برخی کمپانی‌های قانونی و مشروع که خرید در حجم بالا و انبار کردن کالا را پیشنهاد می‌کنند معمولاً کالاهای باکیفیت و قیمت رقابتی است. البته در صورتی که شما بخواهید به طور کل این کسب و کار را کنار گذارید، این مورد تنها در مورد شرکتهای فروش مستقیمی صدق می‌کند که توزیع‌کنندگان را ملزم به این اقدام کرده یا تشویق به این امر می‌کنند.

۳- فروش به مصرف‌کننده؟ اگر پاسخ منفی است عقب بکشید! این یک موضوع کلیدی است. بازاریابی چندسطحی (درست‌نظیر دیگر متدهای خرده‌فروشی) وابسته به فروش به مصرف‌کنندگان و ایجاد بازار است. این امر مستلزم کالاهای باکیفیت و قیمت رقابتی است. از طرف دیگر، مکانیزم‌های هرمی اصلاً نگران فروش به مصرف‌کننده نهایی محصول نیستند. سود از مسیر فروش عمده به افراد استخدا می‌جديد که محصولات را می‌خرند به دست می‌آید نه به دلیل اینکه آن محصولات مفید هستند و قیمت جذابی دارند،



یک مکانیزم‌هرمی برای آنکه مانند کمپانی‌های بازاریابی چندسطحی به نظر برسد، یک راه فزاینده و ادعا می‌کند که در کار فروش آنها به مشتریان است. با این حال تلاش ناچیزی برای بازاریابی حقیقی این محصولات صورت می‌گیرد. در عوض، پول از همان مسیر مرسوم مکانیزم هرمی از طریق استخدام افراد دیگر کسب می‌شود. هنگامی که توزیع‌کنندگان جدید قرارداد را امضا می‌کنند، وادار می‌شوند حجم قابل توجهی از کالا را که مبلغ آن نیز بالاست خریداری کنند.

برای مثال، شما ممکن است مجبور شوید برای آنکه یک توزیع‌کننده شوید معادل ۱۰۰۰ دلار کالای تقریباً بی‌ارزش خریداری کنید. فردی که شما را به استخدام درآورده ۵۰۰ دلار از این محل دریافت می‌کند یعنی ۵۰ درصد کمسیون می‌گیرد و ۵۰۰ دلار نیز به راس تعلق می‌گیرد که در این مورد همان کمپانی است. لازم است در اینجا به شباهت با مکانیزم‌های هرمی ساده که بیشتر توصیف شد، توجه ویژه مبذول دارید.

مکانیزم‌های هرمی در لیاس مبدل به سادگی افشا نمی‌شوند. مکانیزم‌های هرمی اغلب محصولات را انتخاب می‌کنند که تولید آنها ارزان تمام می‌شوند، اما هیچ قیمت تثبیت‌شده‌ای در بازار ندارند مثل

محصولات جدید مربوط به شعبه‌بازاری یا محصولات مربوط به راه‌های درمان غیرمعمول و...

همین امر این موضوع را مشکل می‌کند که بگوییم آیا هیچ بازاری را مشتریان حقیقی برای این محصولات وجود دارد یا خیر؟ بهترین راه برای احتراز از کلاهبرداری مکانیزم‌های هرمی در لیاس مبدل آن است که بدانیم فرصت درآمدزایی قانونی کدام است.

■ **بازاربابی چندسطحی – فرصت درآمذزایی قانونی**

بازاریابی چندسطحی روشی مردمی برای خرده‌فروشی است که در آن محصولات مصرفی به فروش می‌رسد. البته نه در فروشگاه‌ها به وسیله صندوقداران، بلکه از سوی زنان و مردان مستقل (توزیع‌کنندگان) و معمولاً در منزل و محل کار مصرف‌کننده. به متناهی که توزیع‌کننده، شما می‌توانید ساعات خود را تنظیم کرده و از طریق فروش محصولات مصرفی که از سوی یک کمپانی تثبیت‌شده تامین می‌شود، درآمد کسب کنید.

در ساختار چندسطحی شما همچنین می‌توانید از طریق استخدام،

ادامه پیدا می‌کند.

هر بار که یک سطح به راس ارتقا پیدا کند، سطح جدیدی باید به قاعده هرم افزوده شود و هر بار، دو برابر بیشتر نسبت به قبل. اگر تعداد تازه‌واردها که به این مکانیزم پیوسته‌اند کافی باشد، شما ۵ وافر دیگری که در سطح شما هستند ممکن است به راس ارتقا پیدا کنید. با این حال به منظور اینکه به میزان لازم برای تسویه‌حساب دست یابید باید ۵۱۲ نفر دیگر را به استخدام خود درآورید که نیمی از آنها هر کدام ۱۰۰۰ دلار از دست خواهند داد. البته ممکن است هرم پیش از آنکه به راس برسد دچار فروپاشی شود. به منظور آنکه هر کسی که در مکانیزم‌های هرمی قرار دارد سود ببرد، باید منبعی بی‌پایان از تازه‌واردین وجود داشته باشد. با این حال در واقعیت، تامین تازه‌وارد با محدودیت مواجه است و هر سطح جدید از مشارکت‌کنندگان در این مکانیزم با شانس کمتری برای استخدام دیگری و شانس بیشتری برای از دست دادن پول خود مواجهند.

■ **آنچه باید درباره مکانیزم‌هایهرمی بدانید**

آنچه باید درباره مکانیزم‌های هرمی بدانید شامل موارد زیر است:
۱- آنها بازنده‌اند. مکانیزم هرمی بر اساس یک ریاضیات ساده پی‌ریزی شده: بازندگان بسیار به برندگان اندک پول پرداخت می‌کنند.

۲- آنها کلاهبردارند. شرکت‌کنندگان در مکانیزم‌های هرمی، آگاه یا ناخودآگاه، کسانی که استخدام می‌کنند را فریب می‌دهند. اگر مساله شانس دائماً در حال کاهش برای کسب درآمد در این مکانیزم برای افراد توضیح داده شود، تعداد اندکی حاضر به پرداخت پول

برای پیوستن به مکانیزم هستند.

۳- آنها غیرقانونی‌اند این خطر واقعی وجود دارد که عملیات هرمی از سوی مقامات رسمی تعطیل شود و افراد درگیر در این فعالیت مشمول پیگردوستگیری احتمالی شوند

■ **چرا افراد برای پیوستن به**

یک مکانیزم هرمی پول پرداخت می‌کنند؟

بنایان مکانیزم‌هایهرمی استادروانشناسی گروهی و جمعی هستند در گرهمانی‌هایی که به منظور استخدام افراد برقرار می‌شود. آنها فضایی سرشار از اشتیاق دیوانه‌وار خلق می‌کنند که در آن فشار گروهی وعده درآمد آسان با حس طمعکاری و ترس از دست دادن یک معامله خوب بازی می‌کند. در چنین فضایی تفکر و پرسش، خلع سلاح می‌شود.

مقاومت در برابر این افواگاری مشکل است، مگر آنکه نسبت به این موضوع شناخت داشته‌باشید که مکانیزم عمیقاًعلیه‌شما عمل می‌کند.

■ **مکانیزم‌هایهرمی در لباس مبدل یا گرگ**

در پوست گوسفند

برخی از بانیان مکانیزم‌های هرمی تلاش می‌کنند طرح‌واره‌هایشان شبیه متدهای بازاریابی چندسطحی شود. بازاریابی چندسطحی یک متد کسب و کار مشروع و قانونی است که از شبکه‌ای از توزیع‌کنندگان مستقل برای فروش محصولات به مشتریان بهره می‌گیرد.

